



**Vernetzen Sie Ihr Unternehmen  
und treffen Sie intelligentere  
Entscheidungen mit Microsoft  
Dynamics 365 Business Central**

 Microsoft | Dynamics 365

## Microsoft Dynamics 365

Erfolgreich zu sein bedeutet: Flexibilität, Transparenz und Schnelligkeit. Unternehmen müssen neue Herausforderungen annehmen, um auch zukünftig wettbewerbsfähig zu sein. In einer Zeit, in der reale und virtuelle Dinge zunehmend miteinander verschmelzen, müssen bestehende Geschäftsprozesse überdacht und in vielen Fällen auch neu definiert werden. Neue Technologien, die das Unternehmen professionell und durchgängig unterstützen, bringen die Vorteile intelligenter, vernetzter Zusammenarbeit, automatisierter Abläufe und umfassender Einblicke in Kundendaten mit sich. Microsoft Dynamics 365 bricht die vielfach nur noch mit hohen Kosten beherrschbare Komplexität klassischer ERP- und CRM-Systeme auf. So können Sie sich wieder auf Ihre Kernkompetenzen konzentrieren: Die erfolgreiche Steuerung Ihres Unternehmens und die professionelle Betreuung Ihrer Kunden.

**Microsoft Dynamics 365 Business Central ist eine Unternehmenssoftwarelösung für kleine und mittelständische Organisationen und dient dem Automatisieren und Optimieren von Geschäftsprozessen.**

Dank der hohen Flexibilität sowie der umfangreichen Features ermöglicht Business Central Unternehmen die Verwaltung ihrer Geschäftsbereiche – einschließlich Finanzen, Produktion, Vertrieb, Versand, Projektverwaltung und Services. Als Teil der Dynamics 365 Familie ist Business Central eine flexible Plattform, die sich in die gewohnte Office-Welt einfügt und um weitere Clouddienste und Apps, auch für spezielle Geschäftsbereiche und selbst für hochspezialisierte Branchen, erweitert werden kann. Durch die technologische Basis der Lösung bietet Business Central schnell wachsenden Unternehmen die nötige Flexibilität und Skalierbarkeit, um digitaler zu werden und sich auf den Kunden zu konzentrieren.

## Dynamics 365 Business Central

### Essentials



### Premium





## Vorteile für Ihr Unternehmen auf einen Blick

- Modernes ERP-System für Ihr Unternehmensmanagement
- Benutzerfreundlich und gleichzeitig anpassbar für Speziallösungen
- Skalierbare Lösung, die mit Ihrem Unternehmen mitwachsen kann
- KI-Funktionalitäten (Künstliche Intelligenz) für Forecasts, Liquiditäts-, Bestell- und Absatzplanung
- Bereitstellung per Cloud, On-Premise oder Hybrid
- Mobiles Arbeiten - Optimierte Oberflächen für Laptops, Tablets und Smartphones
- Nahtlose Integration in Office 365, Microsoft Dynamics 365 for Sales und Microsoft Power BI

Microsoft Dynamics 365 Business Central steht Ihnen in 3 Lizenz-Modellen zur Verfügung.

### Business Central Essentials:

- Finanzmanagement - inkl. Anlagenbuchhaltung, Workflows und Audit-Trails, Bank-Management, Budgets, Stundung, Bankabstimmung, Dimensionen, Anlagevermögen und Währungen
- Customer-Relationship-Management (CRM) - einschließlich Kontakte, Kampagnen, Opportunity-Management und Integration mit Dynamics 365 for Sales
- Supply Chain Management - einschließlich Auftragsverwaltung, Basisforderungen, Auftragsverwaltung, Standorte, Artikeltransfers und Basis-Warehousing
- Personalwesen - einschließlich Mitarbeiter und Verwaltung ihrer Ausgaben

### Business Central Premium:

- Premium beinhaltet folgende Funktionalität, zusätzlich zu den Angeboten in Essentials:
- Serviceauftragsverwaltung - inkl. Serviceaufträge, Servicepreis-Management, Serviceartikel-Management, Servicevertragsmanagement, Planung und Disposition
- Fertigung/Produktion - einschließlich Fertigungsaufträge, Versionsverwaltung, agile Fertigung, Grundversorgungsplanung, Bedarfsprognose, Kapazitätsplanung, Arbeitsplätze und endliche Belastung

### Team Member:

- Keinen Vollzugriff auf Dynamics 365
- Zugriff auf das Mitarbeiterinformationssystem
- Ausführen aller Reports
- Volle Leseberechtigung

Starten Sie mit den Funktionen, die Sie heute benötigen und nehmen Sie einfach Anpassungen und Erweiterungen vor, wenn sich Ihre Anforderungen ändern.



## Finanzmanagement

Behalten Sie Ihre Liquidität im Blick. Forderungsmanagement, Zahlungsverkehr oder auch einfach nur der Datenaustausch mit einem Steuerberater. Das Finanzmanagement bietet für jede Unternehmensgröße die passenden Funktionen.



## Marketing, Vertrieb und Service

Steigern Sie Ihre Vertriebsproduktivität. Steuern Sie Kampagnen sowie Verkaufschancen und verwalten Sie Ihre Kontakte und Serviceverträge. Verfolgen Sie alle Kundeninteraktionen während des gesamten Verkaufszyklus, um das Up-Selling - oder Cross-Selling Potential auszuschöpfen. Wickeln Sie Verkaufs- und Serviceabfragen durch die Integration bequem direkt aus Outlook heraus ab.



## Business Intelligence und Reporting

Nutzen Sie Einblicke und Analysen in Echtzeit, um Ihre Kennzahlen zu überwachen und fundierte Entscheidungen zu treffen.



## Supply Chain Management

Verwalten Sie Ihre Lieferanten sowie Lagerbestände, Aufträge und Bestellungen und steuern Sie Ihre Produktion. Integrierte Power-BI - und Intelligence-Dashboards unterstützen bei der Optimierung Ihrer Lagerbestände. Vorlaufzeiten und Meldebestände können automatisch berechnet werden und helfen Ihnen, Inventarprobleme zu vermeiden und jederzeit zu wissen, was wann nachgefüllt werden muss.



## Projektmanagement

Erstellen Sie Prognosen, verfolgen Sie sämtliche Projekte und verwalten Sie Ihre Ressourcen. Treffen Sie effiziente Entscheidungen mit Echtzeitinformationen zu Projektstatus, Rentabilität und Ressourcennutzungskennzahlen.



## Fertigung

Mit zahlreichen integrierten Tools steuern und optimieren Sie Ihre wichtigsten Prozesse - von der Bedarfsprognose über die automatische Bestellungserstellung bis hin zur Berechnung und Optimierung Ihrer Fertigungskapazität und der Verbesserung Ihrer Produktionspläne.

Wir zeigen Ihnen gerne wie Sie Finanzen, Vertrieb, Service und Betriebsabläufe vernetzen können, um Ihre Geschäftsprozesse zu optimieren. Nehmen Sie Kontakt zu unserem Team auf.