



Empresa:

- ✦ Facturación de 109 millones de euros en 2013.
- ✦ 1.112 empleados (2013).
- ✦ Presente en 6 países europeos, EEUU, Sudamérica y Asia.

Situación de partida:

- ✦ Gestión de la complejidad.
- ✦ Gestión integral de todas las áreas.

Solución - Resultados:

- ✦ Microsoft Dynamics NAV.
- ✦ Indicadores de Inteligencia de Negocio sobre plataforma Microsoft.
- ✦ El usuario simplemente usa la información o la introduce, pero toda la gestión las reglas, las prioridades, los reglamentos, los lleva automáticamente el sistema.
- ✦ Atacar la complejidad tanto en el ERP como en el MRP, en especial en temas tan importantes como la trazabilidad.

GMV HACE FRENTE A LA COMPLEJIDAD DE SU NEGOCIO CON MICROSOFT DYNAMICS NAV, DESPLEGADO POR PRODWARE

GMV es un grupo empresarial tecnológico español con presencia internacional, que ofrece soluciones, servicios y productos en muy diversos sectores: Aeronáutica, Banca y Finanzas, Espacio, Defensa, Sanidad, Seguridad, Transporte, Telecomunicaciones, Tecnologías de la Información para Administraciones Públicas y Gran Empresa.

Tras un largo período de crecimiento, GMV vio crecer de forma exponencial la complejidad de su gestión, en especial cuando iniciaron operaciones de fabricación, con todo lo que ello implica en abastecimiento de materiales, planificación de recursos, trazabilidad, etc.

En ese momento se hizo evidente la necesidad de poner en marcha una solución de gestión avanzada, para lo que optaron por el ERP **Microsoft Dynamics NAV**. La puesta en marcha de la solución estuvo a cargo de **Prodware**, especializado en soluciones ERP y CRM Microsoft Dynamics.

Hemos hablado con Francisco Javier Campos, Jefe Técnico de GMV, quien comenta las razones de la puesta en marcha de Microsoft Dynamics NAV y las ventajas obtenidas.

La solución ERP, que se ha ido completando con un avanzado sistema de indicadores de rendimiento e Inteligencia de Negocio, ha reportado grandes ventajas.

“La mayor ventaja a nivel de gestión en la parte del MRP es la trazabilidad de los materiales, en la del ERP, la contabilidad financiera y analítica, donde todo el manejo es prácticamente automático y “oculta” toda esta complejidad al usuario. El usuario simplemente usa la información o la entra, pero toda la gestión las



La mayor ventaja a nivel de gestión en la parte del MRP es la trazabilidad de los materiales, en la del ERP, la contabilidad financiera y analítica, donde todo el manejo es prácticamente automático.



Lo que hemos conseguido es llevar automáticamente los procesos sin intervención de la gente, ya que es demasiado complejo para planificarlo y hacerlo a mano.



Francisco Javier Campos.
Jefe Técnico GMV

Puede ver esta entrevista ampliada en video en el canal de Testimonios de clientes de Prodware en Youtube, siguiendo esta dirección:

www.youtube.com/user/ProdwareSpain

reglas, las prioridades, los reglamentos, los lleva automáticamente el sistema”

Como asegura el Sr. Campos “Hace falta un sistema que prepare la información y la maneje automáticamente. Básicamente es atacar la complejidad tanto en el ERP como en el MRP y en el MRP, en especial en temas tan importantes como la trazabilidad. Lo que hemos conseguido es llevar automáticamente los procesos sin intervención de la gente, ya que es demasiado complejo para planificarlo y hacerlo a mano”.

Francisco Javier Campos **valora muy positivamente el uso de la solución ERP** y la información proporcionada por las herramientas de Inteligencia de Negocio implantadas por Prodware.

“El ERP y el MRP son utilizados por la inmensa mayoría de los empleados. En cuanto a la contabilidad analítica, es utilizada por más del 80% de los empleados. Disponen de informes y cuadros de mando, tanto sobre proyectos como procesos, unidades de negocio, o la sectorial completa. El empleado dispone en tiempo real de unos cuadros de mando con 40, 50 hasta 90 indicadores de negocio que les dicen qué está pasando y qué va a pasar”.

SOBRE PRODWARE:

Prodware España, perteneciente al grupo francés Prodware, está especializada en el diseño, puesta en marcha y mantenimiento de soluciones de tecnología aplicadas a la mejora de procesos de negocio. La compañía es el primer Partner de Microsoft Dynamics en España y Europa y uno de los tres primeros Partners en el mundo.