



prodware
adjust

WINE &
SPIRITS

Microsoft Dynamics

prodware 

Éditeur - Intégrateur
de solutions sectorielles et métiers

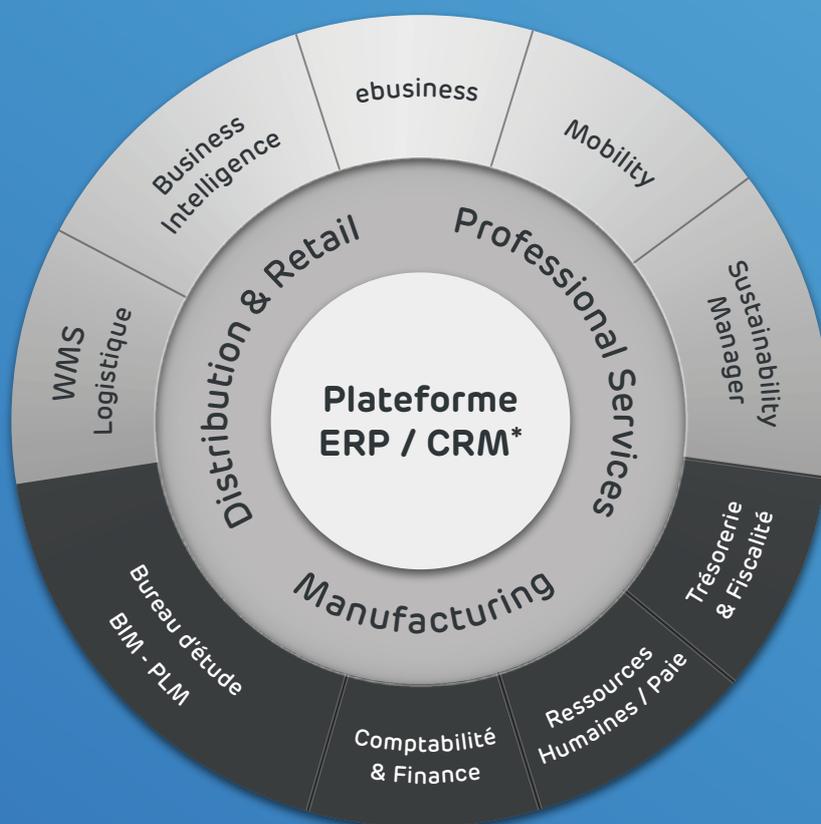
Notre stratégie d'édition et d'intégration : un niveau élevé de Recherche & Développement au service de l'innovation

"Prodware élabore sa stratégie d'édition à partir des plateformes leaders Microsoft, en les enrichissant de solutions innovantes sur les aspects sectoriels et métiers."

Alain Conrard
Directeur Général - Prodware
CEO - Prodware Group

Certified for
Microsoft
Dynamics

**



* Un ERP (Enterprise Resource Planning) ou un PGI (Progiciel de gestion intégré) est une suite logicielle qui permet de gérer l'ensemble des processus opérationnels d'une entreprise, en intégrant toutes les fonctions de cette dernière comme la gestion commerciale, la logistique, l'exploitation, le référentiel Métier, le marketing et la gestion de la relation client (CRM), la réglementation, le portail Internet, mais aussi la gestion des ressources humaines, la gestion comptable et financière.

** Les solutions Certified for Microsoft Dynamics (CfMD) font l'objet de tests approfondis attestant de leur conformité aux normes les plus élevées, établies par Microsoft pour ses partenaires.



Vos enjeux : s'organiser pour faire face à l'évolution des marchés.

Négociants, Caves coopératives, Châteaux, Propriétés ou Domaines, quelle que soit votre activité dans le secteur des vins et spiritueux, Prodware vous apporte une grande pratique et un savoir-faire reconnu dans la mise en place des systèmes d'information métier. La solution **Prodware adjust Wine & Spirits** vous permet de bénéficier d'un outil informatique global de type ERP qui contribue à la performance de l'entreprise. L'automatisation des processus de gestion de l'ERP assure des gains de productivité essentiels, voire impératifs :

- > Meilleure qualité des données,
- > Réduction des stocks,
- > Diminution des coûts administratifs,
- > Optimisation de la production,
- > Suivi des prix de revient,
- > Visibilité des stocks disponibles.

Par ailleurs, les solutions ERP, déployées à long terme, prennent en compte les contraintes légales métier et les évolutions informatiques.

Prodware adjust Wine & Spirits, une solution "tout en un" à la hauteur de votre potentiel.

Quelques fonctions sont particulièrement importantes pour le secteur vini-viticole selon les métiers :

✍ **Négociants** : sur la base d'une vision des stocks vendables en temps réel, vous devez faire preuve d'une forte réactivité commerciale France et Export. La gestion des primeurs est une fonction particulièrement importante qui sera soutenue par l'analyse des historiques et les allocations. La gestion de la relation client (CRM) vous permettra d'augmenter vos portefeuilles clients et prospects, et ainsi d'améliorer le suivi commercial à travers des indicateurs pertinents.

✍ **Coopératives** : vous avez une attente particulière quant à l'optimisation de vos coûts, de vos prix de revient et de vos marges. Les fonctions de CRM vous permettront de mieux suivre vos clients et donc d'augmenter vos ventes. La législation douanière (régie) doit donc être intégrée à la gestion des stocks et des flux. Enfin, la collecte des données sur les apports, mais aussi le recensement de toutes les interventions effectuées en cuverie, vous permettront de disposer de la traçabilité indispensable à la gestion de vos produits.

✍ **Châteaux, Domaines et Propriétés** : vous serez particulièrement intéressés par la traçabilité, le suivi des stocks et des ventes, ainsi que par la gestion de production et la gestion des matières sèches. Les outils de CRM permettront d'optimiser vos ventes en France et à l'International.

Prodware adjust concrétise la complétude de l'offre Prodware :

+ Core Solutions

Intégration et adaptation de solutions standard de référence sur le marché : Sage, Microsoft Dynamics...

+ Innovative Solutions

Conception de solutions métier et secteur innovantes à forte valeur ajoutée pour accroître la performance des plateformes existantes.

+ Service Solutions

Conseil et accompagnement dans l'intégration, l'hébergement et le financement de solutions avec pilotage dynamique.

Vos 6 critères de choix

Pour vous guider vers la solution qui vous ressemble

✂ Couverture fonctionnelle

Le spectre fonctionnel des solutions applicatives est large, mais chaque entreprise a des besoins et des spécificités qui lui sont propres. Il est important de vérifier que votre intégrateur réponde à vos besoins au travers de sa **solution sectorielle** et des solutions complémentaires (Innovative Solutions).

✂ Technologies

Plusieurs Systèmes de Gestion de Base de Données (SGBD) sont possibles : Oracle, Microsoft SQL Serveur... Les systèmes d'exploitation sont différents en fonction de vos expertises et objectifs (Unix, Linux, Windows...), comme les outils de développement qui sont plus ou moins orientés objet ou propriétaires.

L'enchaînement de tâches ou d'opérations effectué par une personne ou un groupe de personnes (Workflow) peut être automatisé et simple d'utilisation. Les outils de **Business Intelligence** et de Reporting doivent traiter des volumes de données adaptés et souvent en « temps réel ».

✂ Nouveaux usages

Cloud, mobilité, portails collaboratifs et réseaux sociaux deviennent indispensables à la productivité de l'entreprise. Il s'agit de communiquer avec les clients, les fournisseurs, les partenaires et les collaborateurs... dans un environnement simple, familier, intuitif, homogène et sécurisé.

✂ Ouverture à l'international

Le caractère international des **ERP** est variable. Il convient de vérifier que vos besoins géographiques et linguistiques sont bien disponibles dans les progiciels pressentis.

✂ Structure applicative et data

Les structures applicatives des solutions sont différentes sur certains points. Il importe d'en comprendre les principes et contraintes pour bien répondre à vos besoins : mono instance, multi législation, modélisation des structures de certains **référentiels** (filiales client) par exemple.

✂ Méthodologie de votre projet

Quel que soit le progiciel retenu, la **méthodologie** de mise en œuvre varie en fonction du nombre d'utilisateurs, de la profondeur et de la richesse fonctionnelle à déployer.

COMPTABILITÉ MATIÈRE / BUDGET / CAVEAU / CONVIVIAL / RFA / MÉTIER / B2C / SÉCURITÉ / EM
PRODWARE / MILLÉSIME / PLUG & PLAY / RATIONALISER / PICKING / MULTILINGUE / EDI / GARAN
SUCCÈS / PORTAIL COLLABORATIF / PILOTAGE / LOGISTIQUE / PROGICIEL DE GESTION INTÉGRÉ /
GMS / WEB 2.0 / INTUITIF / GENCOD / AVANTAGE CONCURRENTIEL / APPELLATION / PROJET SIM
LOGISTIQUE / PLANNING DE PRODUCTION / MÉTHODOLOGIE DE DÉPLOIEMENT / ROI / TAUX DE
E-COMMERCE / ERP / TAXES / GRC / CLASSEMENT ET NOTES / ASP HOSTING / DEGRÉ / STANDAR
FUTUR / NÉGOCIANT / RETOUR SUR INVESTISSEMENT / CONNECTEUR OLAP / PGI / BOUTEILLE /
BOUTIQUE / AVANTAGE COMPÉTITIF / ALCOOLS / STOCK / BI / VINIFICATION / PAIE ET RH / PRIME

Prodware adjust Wine & Spirits

Prodware adjust Wine & Spirits est un **outil métier standard "tout en un"** qui s'appuie sur Microsoft Dynamics NAV. Certifié par Microsoft, le progiciel offre tous les modules de gestion intégrée d'une entreprise, et apporte à ses utilisateurs la puissance et la pérennité d'un ERP déjà utilisé par plus de 1 million d'utilisateurs à travers le monde.

Prodware adjust Wine & Spirits vous aide à optimiser vos profits en accélérant la mise sur le marché et en minimisant les coûts.

Retrouvez tous les avantages d'un logiciel métier, tout en bénéficiant de la technologie et de la richesse fonctionnelle d'un ERP leader.

Microsoft Dynamics

✂ Les fonctions majeures de Prodware adjust Wine & Spirits

- > CRM
- > Vente par correspondance
- > Caisse et boutique
- > E-business
- > Campagne Primeurs
- > Chais
- > Régie et Gamma
- > Gestion de production et planning
- > Traçabilité
- > Comptabilité et Finance
- > Immobilisations
- > Gestion entrepôts (WMS)
- > Outils décisionnels (BI)
- > Gestion de maintenance

- > Prodware adjust Wine & Spirits est certifié par les Douanes (Gamma)



- > Prodware adjust Wine & Spirits permet aussi un champ d'intervention international

BOUTEILLAGE / SOLUTION GLOBALE / VINS / ERGONOMIE / DÉCLARATION DOUANIÈRES / SÉCURITÉ / COOPÉRATIVE / INTÉGRATEUR / CATALOGUE / ON DEMAND / REPORTING / TARIFS / SAUVAGE / BOUCHON / HÉBERGEMENT / TRAÇABILITÉ / RÉOLUTION / ÉTIQUETTES / HRM / EXPERTISE PRIMAIRE / PLAN DE REPRISE / MERCHANDISING / AGILITÉ / ON LINE / RISQUE ZÉRO / FINANCES / SERVICES / CÉPAGE / MULTI-LÉGISLATION / MATIÈRES SÈCHES / MULTI-SITES / RÉGIE / PUISSANCE / CHAIS ET ENTREPÔT / SAAS / PROCESSUS / ALLOCATIONS / ENTREPRISE RESSOURCE PLAN / SOLUTION GLOBALE / CRM / GAMMA / TCO / FIDÉLISATION / ÉDITEUR / SOLUTION PERSONNELLE / PRODUCTION / DOMAINES & PROPRIÉTÉS / MULTI-SOCIÉTÉS / CODE BARRES / ANALYSE D

ebusiness

suite by prodware

Souple, riche, évolutive et nativement intégrée à l'ERP, eBusiness Suite est une solution unique permettant de répondre à l'ensemble des besoins e-commerce B2B et B2C.

- > Connecteurs ERP natifs
- > Outil dédié à l'enrichissement de l'information marketing produit
- > Administration simple et intuitive
- > Pérennité d'une solution basée sur les standards Microsoft
- > Gestion des profils et identifications
- > Gestion des recherches et univers de navigation
- > Gestion du panier et des listes de préférences
- > Suivi des commandes, des historiques et des budgets

E-business Suite vous soutient dans votre stratégie de conquête web, tout en assurant une parfaite cohésion avec votre Système d'Information.

business intelligence

suite by prodware

Destinée aux PME comme aux MGE, Business Intelligence Suite est la solution décisionnelle indispensable et complète pour analyser et piloter les activités de vos clients.

Les fonctions et les documents d'analyse pré paramétrés fournissent des moyens simples et rapides pour comprendre, prévoir, projeter et diffuser un reporting métier.

Business Intelligence Suite s'adapte à tous les progiciels standards du marché. " Plug and play ", elle est compatible avec les solutions de gestion Microsoft et Sage.

Cette Suite est livrée en standard pour chaque service des entreprises. Son ouverture lui permet de s'adapter à toutes les solutions de gestion du marché et d'uniformiser les outils décisionnels des différents logiciels.

mobility

suite by prodware

Parfait complément de votre Système d'Information, Mobility Suite permet d'optimiser vos flux, d'augmenter votre productivité et de limiter les ressaisies en équipant de façon efficace et intuitive vos forces itinérantes.

Conçu pour équiper vos livreurs, vos techniciens SAV ou vos commerciaux, Mobility Suite permet d'apporter à vos collaborateurs toute l'information nécessaire à la gestion des interventions et missions chez vos clients (prises de commandes...).

Portable sur les principales plateformes mobiles (Android, iPhone, BlackBerry...), et nativement intégré à votre ERP, Mobility Suite vous permet d'embarquer et d'exploiter l'information là où vous en avez besoin, tout en supervisant et optimisant les déplacements de vos équipes.

WMS

suite by prodware

Solution complète de gestion physique des flux logistiques nativement intégrée à votre ERP.

Wms Suite est un module de gestion physique des flux logistiques dans l'entrepôt, à la fois multi-sociétés, multi-dépôts et multilingue.

De la réception au stockage, de la préparation à l'expédition des commandes, Wms Suite assure la gestion et l'optimisation des emplacements et surfaces, ainsi que la traçabilité par radio fréquence.

Wms Suite utilise les imprimantes à code-barres, l'informatique embarquée, ainsi que l'EDI.



Ordonnancement

Dans le contexte d'accélération du déploiement des ERP dans les entreprises industrielles, l'ordonnancement et la planification collaborative permettent d'intégrer l'optimisation de la performance industrielle au coeur du Système d'Information.

- > Ordonnancement à capacité finie sous contraintes
- > Planning graphique et interactif
- > Analyse détaillée du planning
- > Intégration d'écrans contextuels

Les avantages apportés sont nombreux :

- > Meilleur taux de service client
- > Augmentation de la productivité grâce à l'optimisation des capacités et des temps de réglages
- > Réduction des temps



Microsoft Dynamics CRM

Microsoft Dynamics CRM informatise votre Force de Vente itinérante (SFA) et permet l'application, sur le terrain, de votre stratégie commerciale.

- > Identification des opportunités de ventes et des potentiels de développement
- > Profilage et veille sur réseaux sociaux
- > Fidélisation de votre clientèle
- > Organigramme graphique
- > Géolocalisation
- > Gestion du cycle de vente, pondération
- > Saisie simplifiée des devis et opportunités, en conformité avec les contrats
- > Gestion du catalogue (articles, images, produits)
- > Organisation des comptes-rendus de visite
- > Tableaux de bords du suivi de l'activité commerciale
- > Opérations marketings
- > Service clients



Notre offre de Services

Choisissez la Méthodologie de Mise en Œuvre adaptée à vos ressources



UTILISEZ LA SOLUTION ÉPROUVÉE DE VOTRE MÉTIER, EN VERSION STANDARD. BUDGET ET DÉLAI DE MISE EN ŒUVRE OPTIMISÉS



Méthodologie
Déploiement métier



DÉPLOYEZ VOTRE SOLUTION PERSONNALISÉE, BASÉE SUR LES MEILLEURS PRATIQUES DE VOTRE SECTEUR D'ACTIVITÉ



Méthodologie
Déploiement projet



DÉPLOYEZ ET SÉCURISEZ VOTRE SAVOIR-FAIRE, CONSOLIDEZ VOS INFORMATIONS ET RÉSULTATS



Méthodologie
Déploiement à l'international



FACILITEZ VOTRE MIGRATION ET BÉNÉFICIEZ DES NOUVEAUTÉS, POUR AUGMENTER VOTRE PRODUCTIVITÉ



Méthodologie
Projet migration

Choisissez le niveau d'assistance, de formation et de services qui vous convient

✂ **Formation & Assistance** pour rendre vos collaborateurs plus productifs et accompagner leur montée en compétence - En ligne ou sur site.

✂ **Tierce Maintenance Applicative** pour orienter vos collaborateurs vers les tâches à valeur ajoutée en ayant la garantie d'un niveau de sécurité optimal.

✂ **Votre extranet** : www.monprodware.fr

- > Accessible 24/24 7/7
- > Clés d'accès et d'authenticité
- > Alerte mail personnalisée
- > Enquêtes de satisfaction
- > Actualités produits
- > Événements

✂ **Financement**

Prodware, via sa filiale CapLease, vous propose des contrats de financement adaptés qui répondent aux besoins et aux contraintes de chacun.

Infrastructure traditionnelle ou mode locatif Cloud

Selon la stratégie de votre entreprise et vos spécificités métier, nos savoir-faire d'Intégrateur Infrastructure, d'Hébergeur et d'Opérateur nous permettent de vous livrer l'ensemble des solutions applicatives pour accompagner les évolutions de votre entreprise :

- Solution **Traditionnelle** déployée sur votre site
- Solution **EasyCloud** hébergée sur plateforme mutualisée
- Solution **CustomCloud** hébergée sur plateforme dédiée



APPROCHE	Traditionnelle	EasyCloud	CustomCloud
FINANCEMENT	Investissement	Paiement à l'usage	Paiement à l'usage
CORE & INNOVATIVE SOLUTIONS	Licence locative ou perpétuelle	Include	Licence locative ou perpétuelle
NIVEAUX DE SERVICES	Sur mesure	Standard	Sur mesure
LOCALISATION DES RESSOURCES	Client	Datacenter Azure	Datacenter Prodware
EXPLOITATION TECHNIQUE	Contrat de service	Include	Include
SÉCURITÉ	***	**	***

DES MODES D'ACCÈS ADAPTÉS À VOS OBJECTIFS FINANCIERS ET TECHNOLOGIQUES :

RESPONSABLE INFORMATIQUE

- Une solution sur mesure : de l'approche Traditionnelle aux modèles Cloud, nous respectons votre stratégie informatique
- Prise en compte des exigences métier : nos expertises d'Infrastructure nous permettent de personnaliser nos réponses, de vous garantir les niveaux de disponibilité attendus
- Tirer le bénéfice des nouvelles technologies : Prodware dispose des meilleures certifications sur les acteurs leaders du marché

DÉCIDEUR

- Une solution performante au travers d'un intégrateur unique
- Solution Traditionnelle : vos moyens stratégiques sont disposés sur vos propres ressources
- Solutions Cloud Adjust : un paiement à l'usage sans coût caché avec des engagements de service contractuels

Ils ont choisi Prodware adjust Wine & Spirits



Bordeaux Tradition, maison familiale de négoce basée à Bordeaux, compte une dizaine de salariés et plus de 1.000 clients. Avec un chiffre d'Affaires réalisé à 70% à l'export, et à 60 % sur le marché des Grands Crus classés. La campagne "Primeurs" est un modèle commercial très utilisé dans cette maison de Négoce, en complément des autres fonctions de l'ERP.



Le Domaine Faiveley situé à Nuits-Saint-Georges, possède plus de 120 hectares de vignes sur des terroirs d'exception, et notamment 10 Grands Crus et 20 Premiers Crus. Depuis 1825, la famille Faiveley a constitué son domaine viticole en devenant propriétaire dans les plus beaux "climats" de la Côte de Nuits, Côte de Beaune et Côte Chalonnaise. Les vins du Domaine Faiveley sont aujourd'hui appréciés et dégustés par les plus grands chefs français et à travers le monde dans 80 pays.



Le Cellier Saint-Sidoine, à Puget-Ville, est une Cave Coopérative spécialisée dans les rosés de Provence, comptant plus de 300 adhérents. Environ 750 hectares situés dans l'aire d'appellation des vins AOC Côtes de Provence. Les vins sont élaborés sur environ 85% de la production en vin rosés clairs et aromatiques. Ces derniers sont principalement composés de Grenache, Cinsault et Syrah. La cave vinifie et commercialise (en vrac et en cols) avec un développement actif vers l'export.



La famille Saget exploite un vignoble à Pouilly sur Loire. A partir de 1976, le domaine a connu un essor considérable de 4 hectares à l'origine, le domaine s'est peu à peu développé pour atteindre aujourd'hui environ 400 hectares. Propriétaire de plusieurs domaines dans la Vallée de la Loire, la famille Saget produit aujourd'hui environ 4,5 millions de bouteilles chaque année exportées dans 35 pays, à travers leur société de Négoce SAGET LAPERRIERRE.



Legrand & Co est spécialisé dans la distribution de grands vins et exerce cette activité notamment via le célèbre caviste parisien Legrand Filles et Fils et la société Vins Rares Peter Thustrup. En 2013, un nouvel actionariat familial japonais, représenté par Amane Nakashima, passionné de vins, a acquis environ 80% du capital du groupe Legrand & Co. Assurant la distribution de crus français au Japon pour sa société Nakashimato, il possède également un vignoble en Nouvelle-Zélande, et une filiale en Chine.



Créée en 1992 par Frédéric de Luze et Thierry Décré, LD Vins développe une activité de négoce de vins, spécialisée dans les Grands Crus classés de Bordeaux et de vins prestigieux d'autres régions. Une équipe expérimentée sélectionne, achète, stocke, promeut et vend ces vins en France et partout dans le monde. La société qui connaît une croissance régulière et constante, est une des premières sociétés de Négoce dans le vin sur la Place de Bordeaux.



La Cave Saint Marc fondée en 1928 est un des premiers producteurs en volume de l'AOC Ventoux. Pionnier dans la lutte raisonnée au sein de l'appellation Ventoux, le savoir-faire des 300 vigneronnes de la cave Saint Marc est à l'origine de son succès. Tout en conservant des méthodes traditionnelles, la cave se modernise afin d'accroître la qualité de ses vins. Elle élargit ses axes commerciaux à travers une société de Négoce et une société de distribution, complémentaires à la cave coopérative Saint Marc.



Prodware en chiffres



175,8 M€
CHIFFRE D'AFFAIRES 2016



1 226
COLLABORATEURS



N°1
MICROSOFT DYNAMICS
(EMEA)



+19 000
CLIENTS



14
PAYS



N°1
SAGE (FRANCE)



COTÉ EN BOURSE
SUR NYSE/EURONEXT
(ALTERNEXT PARIS)



42
AGENCES



N°1
INDICE GAIA DÉV. DURABLE
(MID-CAP SECTEUR SERVICES)

Créé en 1989, le groupe Prodware est un acteur majeur de l'intégration de services informatiques. Il s'inscrit dans un créneau particulier mariant étroitement maîtrise des techniques informatiques et connaissance des métiers de la gestion. Ses dirigeants, issus de la gestion et de l'informatique, ont affirmé dès le début leur volonté d'accompagner les responsables d'entreprises en leur fournissant un service et un conseil à haute valeur ajoutée.

Face au rythme des changements technologiques, les équipes Prodware sont toujours prêtes à proposer une offre globale de services pour répondre à vos exigences, quels que soient la taille des entreprises et ses besoins. Prodware a réuni des équipes de professionnels pour apporter des réponses précises.

PRODWARE A MIS EN PLACE UNE DIVISION INTERNATIONALE AFIN DE VOUS ASSURER LA MÊME QUALITÉ DE SERVICE HORS DE L'HEXAGONE. NOS FILIALES ÉTRANGÈRES ET NOTRE RÉSEAU MONDIAL D'ALLIANCES ET DE PARTENAIRES PERMETTENT DE DÉPLOYER VOTRE SOLUTION DANS PLUS DE 75 PAYS.

- Interlocuteur unique
- Expertise technique de Prodware et proximité des filiales et partenaires
- Méthodes et Standard de Qualité Prodware
- Prise en compte des spécificités du pays (fiscalité, procédures...)
- Maintenance locale de premier niveau (moindre coût, proximité...)
- Uniformité des procédures et des solutions déployées
- Coûts maîtrisés (Contrat cadre avec Prodware)

Prodware dans le monde



www.prodware.fr

Informations France : +33 (0) 979 999 799*
Informations Export : +33 (0) 979 999 795*



Prodware France

45, quai de la Seine, 75019 PARIS
infos@prodware.fr

