



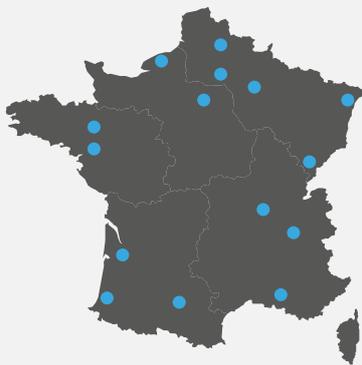
prodware
adjust

TRAINING
& LEARNING

NAV

Microsoft
Dynamics

FORMATION
2021-2022



Une formation métier,
dans votre région

Prodware en chiffres

€ 172 M€
CHIFFRE D'AFFAIRES 2020

1 060
COLLABORATEURS

N°1
MICROSOFT DYNAMICS
(EMEA)

+15 000
CLIENTS

12
PAYS

N°1
SAGE (FRANCE)

COTÉ EN BOURSE
SUR EURONEXT
GROWTH (ALPRO)

N°1
INDICE GAIA DÉV. DURABLE
(MID-CAP SECTEUR SERVICES)

CENTRE DE FORMATION MICROSOFT DYNAMICS NAV



Partenaire de l'année Microsoft Dynamics, membre de l'Inner Circle, Prodware vous propose son expertise pour développer vos compétences sur Microsoft Dynamics NAV.

Notre centre de formation vous propose un catalogue riche de plus de 40 formations uniquement dédiées à Microsoft Dynamics NAV.

Nous pouvons vous proposer à votre demande toute offre de formation sur des besoins spécifiques. N'hésitez pas à nous consulter.

Des formations couvrant l'ensemble de vos besoins

- > Maintenez-vous à jour sur les toutes dernières nouveautés
- > Apprenez ou confirmez les bonnes pratiques
- > Maîtrisez de nouveaux modules
- > Optimisez la productivité des utilisateurs
- > Remettez-vous à niveau

Avec notre centre de formation Microsoft Dynamics NAV

- > Approfondissez vos connaissances auprès de formateurs hautement qualifiés sur des sites bien équipés ou dans vos locaux
- > Choisissez une formation adaptée à vos besoins, en fonction de vos compétences
- > Formez-vous sur des exemples de projets et d'exercices reflétant votre réalité

Nos programmes de formation, le cadencement ainsi que les exercices sont conçus par nos formateurs en tenant compte de vos enjeux métiers. Ils répondent à un seul but : Que vous soyez opérationnels rapidement après la formation.

NAV

Microsoft
Dynamics



0 979 999 799
infos@prodware.fr

www.prodware.fr/services-engagements/training-learning

NOTRE ÉQUIPE PÉDAGOGIQUE

Au-delà des certifications éditeurs, nos intervenants sont des consultants expérimentés. Ils consacrent 80% de leur temps à des missions de consulting et de mise en oeuvre de projets. Les 20% restants sont consacrés à la formation. Ainsi, ils sont en contact permanent avec le terrain.

Le haut niveau d'expertise, acquis au cours de leurs nombreux projets dans un contexte opérationnel, leur permet de répondre à l'ensemble de vos impératifs de gestion d'entreprise.

En tant qu'organisme certifié, nous mettons en place avec vous des cursus complets de formation, nous adaptons nos cours à vos besoins, et nous vous accompagnons dans la démarche de financement.

Gamme	Module	Titre	Durée (jours)	Référence Prodware	Page
Standard	Base	Introduction à MS NAV	1,0	NAVSTD-INTRODUCTION	7
Standard	Gestion commerciale	Gestion des achats dans MS NAV	2,0	NAVSTD-GESCOACHATS	7
Standard	Gestion commerciale	Les Ventes dans MS NAV	2,0	NAVSTD-GESCOVENTES	8
Standard	Gestion financière	Comptabilité générale et auxiliaire dans MS NAV	3,0	NAVSTD-COMPTAGENE	8
Standard	Gestion financière	Traitements périodiques comptables sous MS NAV	2,0	NAVSTD-TRAITPERIOD	9
Standard	Intersociété	Intersociété dans MS NAV	1,0	NAVSTD-INTERSOCIETE	9
Standard	Logistique	Les Stocks dans MS NAV	1,0	NAVSTD-GESTSTOCKS	10
Standard	Logistique	L'assemblage dans MS NAV	1,0	NAVSTD-GESTASSEMBL	10
Standard	Projets	Gestion de projets dans MS NAV	2,0	NAVSTD-GESTPROJETS	11
Tronc commun	Administration	RapidStart pour MS NAV	0,5	NAVCOM-RapidStart	13
Tronc commun	Administration	Administration des profils pour MS NAV	1,0	NAVCOM-ADMPROFILS	13
Tronc commun	Administration	Administration de la sécurité de MS NAV	1,0	NAVCOM-ADMSECURITE	14
Tronc commun	Administration	Superviseur MS NAV	3,0	NAVCOM-SUPERVISEUR	14
Tronc commun	Connecteur EBS	Fonctionnalités et administration du connecteur ebusiness	1,0	NAVCON-CONNCEBUSIN	15
Tronc commun	CRM Services	Gestion du CRM Services dans MS NAV	2,0	NAVCOM-CRMSERVICES	15
Tronc commun	CRM Ventes	Gestion CRM ventes et Marketing dans MS NAV	1,0	NAVCOM-CRM	16
Tronc commun	Développement	Développement Niveau 1	3,0	NAVCOM-DEVELOPP1	16
Tronc commun	Développement	Développement Niveau 2	5,0	NAVCOM-DEVELOPP2	17
Tronc commun	Gestion financière	Analyse financière dans MS NAV	1,0	NAVCOM-COMPTANALYT	17
Tronc commun	Gestion financière	Prévisions de trésorerie	1,0	NAVCOM-TRESORERIE	18
Tronc commun	Gestion financière	Gestion des immobilisations dans MS NAV	1,0	NAVCOM-IMMOBILISAT	18
Tronc commun	Gestion financière	Consolidation financière dans MS NAV	1,0	NAVCOM-CONSOFIN	19
Tronc commun	Production	Gestion de la production dans MS NAV	3,0	NAVCOM-PRODUCTION	19
Tronc commun	Production	Gestion PDP/MRP dans MS NAV	1,0	NAVCOM-PDP-MRP	20
Tronc commun	Reporting	Tableaux analyse et statistiques	1,0	NAVCOM-TABLEAUX	20
Prof.Services	Base	Introduction à NAV Professional Services	1,0	NAVPRO-INTRODUCTION	22
Prof.Services	Gestion commerciale	Les Ventes dans NAV-Professional Services	2,0	NAVPRO-VENTES	22
Prof.Services	Gestion commerciale	Les Achats dans NAV-Professional Services	1,0	NAVPRO-ACHATS	23
Prof.Services	Notes de frais	Les Notes de frais dans NAV-Professional Services	1,0	NAVPRO-NOTEFRAIS	23
Prof.Services	Projets	Gestion de projet dans NAV-Professional Services	3,0	NAVPRO-PROJETS	24

SOMMAIRE

Gamme	Module	Titre	Durée (jours)	Référence Prodware	Page
DSM	Base	Introduction NAV-DSM	1,0	NAVDSM-INTRODUCTION	26
DSM	Gestion commerciale	Gestion de la tarification	1,0	NAVDSM-GESCOTARIF	26
DSM	Gestion commerciale	Gestion des ventes NAV-DSM	3,0	NAVDSM-VENTES	27
DSM	Gestion commerciale	Gestion des achats NAV-DSM	2,0	NAVDSM-GESCOACHAT	27
DSM	Gestion commerciale	Gestion des commissions dans NAV-DSM	1,0	NAVDSM-COMMISSIONS	28
DSM	Gestion commerciale	Gestion des conditions commerciales dans NAV-DSM	1,0	NAVDSM-CONDCOMMERC	28
DSM	Gestion commerciale	Gestion des frais et taxes dans NAV-DSM	1,0	NAVDSM-FRAISETTAXES	29
DSM	Gestion commerciale	Gestion des proforma	1,0	NAVDSM-PROFORMA	29
DSM	Gestion commerciale	Utilisateur - Tracing Caisse	0,5	NAVIXA-CAISSUTIL	30
DSM	Gestion commerciale	Administrateur - Tracing Caisse	0,5	NAVIXA-CAISSADMIN	30
DSM	Gestion commerciale	Abonnement dans NAV-DSM	1,0	NAVDSM-ABONNEMENT	31
DSM	Gestion financière	Compta gén. & et auxiliaire dans NAV DSM	3,0	NAVDSM-COMPTABILITE	31
DSM	Gestion financière	Traitements périodiques comptables dans NAV DSM	2,0	NAVDSM-TRAITEMENTS	32
DSM	Gestion financière	Rapprochement bancaire automatisé dans NAV-DSM	1,0	NAVDSM-RAPPROCHEMENT	32
DSM	Gestion financière	Accounting international	1,0	NAVDSM-ACCOUNTING	33
DSM	Intersociété	Intersociété avancé dans NAV-DSM	1,0	NAVDSM-INTERSOCIETE	33
DSM	Intersociété	Partage de référentiel dans NAV-DSM	1,0	NAVDSM-REFERENTIEL	34
DSM	Logistique	Gestion des coûts	1,0	NAVDSM-COUTS	34
DSM	Logistique	Gestion des stocks NAV-DSM	1,0	NAVDSM-STOCKS	35
DSM	Notes de frais	Gestion des notes de frais dans NAV-DSM	1,0	NAVDSM-NOTEFRAIS	35
DSM	Production	Fonctionnalités semi-process pour NAV-DSM	3,0	NAVDSM-SEMIPROCESS	36
DSM	Reporting	KPI	1,0	NAVDSM-KPI	36
DSM	Wine&Spirits	Gestion des articles Vins pour Wine & Spirits	1,0	NAVDSM-ARTICLES	37
DSM	Wine&Spirits	Gestion des achats- Wine & Spirits	1,0	NAVDSM-ACHATS	37
DSM	Wine&Spirits	Gestion du courtage	0,5	NAVDSM-COURTAGE	38
DSM	Wine&Spirits	Gestion des primeurs - Wine & Spirits	2,0	NAVDSM-PRIMEURS	38
DSM	Wine&Spirits	Comptabilité matière pour Wine & Spirits	1,0	NAVDSM-COMPTAMATIERE	39
Logistique	Logistique	Fonctionnalités et administration du connecteur Add-On Logistique	1,0	NAVCON-CONNECLOGIST	41
JET REPORTS	Console	Console - Entrées en stock, réception et stockage	1,5	NAVLOG-CONSOENTSTOCK	43
JET REPORTS	Console	Console - Sorties de stock, routage, préparation	1,5	NAVLOG-CONSOSORSTOCK	43
JET REPORTS	Console	Console - Gestion des mouvements divers	0,5	NAVLOG-CONSUMVTDIVER	44
JET REPORTS	Avancé	Extended Console et RF - Expéditions	1,0	NAVLOG-EXPEDITIONS	44



STANDARD



- › Mettre en œuvre et d'utiliser le fonctionnement global de base.



- › Exposés théoriques & cas pratiques.
- › Méthode Training & Learning.



- › Techniques pédagogiques.
- › 2 ans d'expérience minimum dans l'implémentation de Microsoft Dynamics NAV.
- › Module Introduction de NAV maîtrisé grâce à plus de deux implémentations dans ce domaine.



- › Utilisateurs de Microsoft Dynamics NAV.



- › Salle de formation.
- › Vidéoprojecteur.
- › Cours standard.
- › Evaluation par QCM.



- 01 - Présentation générale.
- 02 - Périmètre Microsoft Dynamics NAV.
- 03 - Modules.
- 04 - Fonctionnalités clés par module.
- 05 - Elements de navigation.
- 06 - Ergonomie.
- 07 - Tableau de bord.
- 08 - Logique des menus et écrans.
- 09 - Créer, rechercher, filtrer...
- 10 - Export Excel.
- 11 - Impression.
- 12 - Présentation de flux standards de Microsoft Dynamics NAV.
- 13 - Stocks.
- 14 - Achat.
- 15 - Ventes.
- 16 - Comptabilité.
- 17 - Autres modules.



- › Utiliser couramment l'environnement Windows



- › Etudes de cas.
- › Questions / Réponses.
- › Formation sanctionnée par une attestation de fin de stage.

(1) - Nous consulter (2) - Ce programme peut être adapté sur demande à des versions spécifiques de Microsoft Dynamics NAV.



- › Utiliser les différentes fonctionnalités du module achats.



- › Exposés théoriques & cas pratiques.
- › Méthode Training & Learning.



- › Techniques pédagogiques.
- › 2 ans d'expérience minimum dans l'implémentation de Microsoft Dynamics NAV.
- › Module Achats de NAV maîtrisé grâce à plus de deux implémentations dans ce domaine.



- › Utilisateurs de Microsoft Dynamics NAV.



- › Salle de formation.
- › Vidéoprojecteur.
- › Cours standard.
- › Evaluation par QCM.



- 01 - Introduction et paramétrage.
- 02 - Fichier Fournisseurs.
- 03 - Fichier articles.
- 04 - Prix et remise Fournisseurs.
- 05 - Documents achats.
- 06 - Devis d'achats.
- 07 - Création facturation manuelle.
- 08 - Facturation des commandes.
- 09 - Regroupement des commandes.
- 10 - Retours & Avoirs.
- 11 - Créer un retour Fournisseur.
- 12 - Gestion des documents annexes.
- 13 - Gestion des Avoirs.
- 14 - Fonctionnalités annexes.
- 15 - Livraison directe.
- 16 - Calcul MRP.
- 17 - Cas pratique.
- 18 - Feuille planning et demande d'achats.
- 19 - Budget.
- 20 - Cas pratique.



- › Utiliser couramment l'environnement Windows
- › Avoir des connaissances de base de l'ERP Microsoft Dynamics NAV.
- › Disposer de connaissances en gestion commerciale.



- › Etudes de cas.
- › Questions / Réponses.
- › Formation sanctionnée par une attestation de fin de stage.

(1) - Nous consulter (2) - Ce programme peut être adapté sur demande à des versions spécifiques de Microsoft Dynamics NAV.

 Objectifs

- › Mettre en œuvre et d'utiliser les différentes fonctionnalités du module vente.

 Méthode pédagogique

- › Exposés théoriques & cas pratiques.
- › Méthode Training & Learning.

 Votre formateur aura les compétences suivantes :

- › Techniques pédagogiques.
- › 2 ans d'expérience minimum dans l'implémentation de Microsoft Dynamics NAV.
- › Module Ventes de NAV maîtrisé grâce à plus de deux implémentations dans ce domaine.

 Public visé

- › Utilisateurs de Microsoft Dynamics NAV.

 Moyens pédagogiques

- › Salle de formation.
- › Vidéoprojecteur.
- › Cours standard.
- › Evaluation par QCM.

 Programme

- 01 - Fichiers base : Clients et contacts.
- 02 - Fiche Client et informations annexes.
- 03 - Fiche contact (contacts de type société et personne).
- 04 - Gestion des transactions ventes.
- 05 - Du devis à la commande.
- 06 - Expédition et facturation à la commande.
- 07 - Prix de vente et remise.
- 08 - Formation à la configuration et gestion des prix de vente.
- 09 - Formation à la configuration et utilisation des remises ligne et facture.
- 10 - Fonctions du service Clientèle.
- 11 - Références externes article.
- 12 - Frais annexes.
- 13 - Configuration des frais annexes.
- 14 - Frais annexes vente (utilisation et enregistrement).
- 15 - Promesses de livraison Clients.
- 16 - Gestion des retours et Avoirs Clients.
- 17 - Gestion des retours en provenance des Clients.
- 18 - Gestion des Avoirs sans retour.
- 19 - Gestion des budgets de vente.
- 20 - Création et modification des budgets de vente.
- 23 - Construction d'une vue d'analyse article vente.

 Pré-requis

- › Utiliser couramment l'environnement Windows
- › Avoir des connaissances de base de l'ERP Microsoft Dynamics NAV.
- › Disposer de connaissances en gestion commerciale.

 Suivi & évaluation

- › Etudes de cas.
- › Questions / Réponses.
- › Formation sanctionnée par une attestation de fin de stage.

(1) - Nous consulter (2) - Ce programme peut être adapté sur demande à des versions spécifiques de Microsoft Dynamics NAV.

 Objectifs

- › Utiliser les différentes fonctionnalités du module comptabilité.

 Méthode pédagogique

- › Exposés théoriques & cas pratiques.
- › Méthode Training & Learning.

 Votre formateur aura les compétences suivantes :

- › Techniques pédagogiques.
- › 2 ans d'expérience minimum dans l'implémentation de Microsoft Dynamics NAV.
- › Module Finance de NAV maîtrisé grâce à plus de trois implémentations dans ce domaine.

 Public visé

- › Utilisateurs de Microsoft Dynamics NAV.

 Moyens pédagogiques

- › Salle de formation.
- › Vidéoprojecteur.
- › Cours standard.
- › Evaluation par QCM.

 Programme

- 01 - Introduction
- 02 - Plan comptable
- 03 - Création de comptes généraux.
- 04 - Saisie comptable.
- 05 - Feuille de saisie od générale.
- 06 - Configuration des modèles et feuilles de saisie (codes journaux).
- 07 - Saisie des opérations comptables.
- 08 - Validation des écritures & saisie abonnement.
- 09 - Feuille de saisie simulation.
- 10 - Lettrage des comptes généraux.
- 11 - Cas pratique.
- 12 - Contrôle de saisie.
- 13 - Fonction naviguer.
- 14 - Historique des transactions écritures comptables.
- 15 - Ecritures Fournisseurs, Fournisseurs détaillés écritures Client, Clients détaillés.
- 16 - Cas pratique.
- 17 - Formation à la configuration analytique.
- 18 - Comptabilité Client.
- 19 - Fiche Client.
- 20 - Comptes bancaires du Client.
- 23 - Cas pratique.

 Pré-requis

- › Utiliser couramment l'environnement Windows
- › Avoir des connaissances de base de l'ERP Microsoft Dynamics NAV.
- › Disposer de connaissances en gestion comptable et/ou financière.

 Suivi & évaluation

- › Etudes de cas.
- › Questions / Réponses.
- › Formation sanctionnée par une attestation de fin de stage.

(1) - Nous consulter (2) - Ce programme peut être adapté sur demande à des versions spécifiques de Microsoft Dynamics NAV.



Objectifs

- › Utiliser les différentes fonctionnalités du finance avancée.

Méthode pédagogique

- › Exposés théoriques & cas pratiques.
- › Méthode Training & Learning.

Votre formateur aura les compétences suivantes :

- › Techniques pédagogiques.
- › 2 ans d'expérience minimum dans l'implémentation de Microsoft Dynamics NAV.
- › Module Finance de NAV maîtrisé grâce à plus de trois implémentations dans ce domaine.

Public visé

- › Utilisateurs de Microsoft Dynamics NAV.

Moyens pédagogiques

- › Salle de formation.
- › Vidéoprojecteur.
- › Cours standard.
- › Evaluation par QCM.

Programme

- 01 - Rapprochement bancaire.
- 02 - Consultation écritures bancaires.
- 03 - Création du rapprochement.
- 04 - Rapprochement manuel.
- 05 - Enregistrement des différences.
- 06 - Validation du rapprochement.
- 07 - Principe de gestion de la TVA.
- 08 - Rappel configuration de la TVA.
- 09 - Vue des écritures TVA.
- 10 - Déclaration de TVA.
- 11 - Correction de TVA.
- 12 - Validation du règlement TVA.
- 13 - Process de clôture.
- 14 - Principes et précautions de sauvegarde.
- 15 - Périodes comptables et fiscales.
- 16 - Paramètres utilisateur.
- 17 - Paramètres comptabilité.
- 18 - Traitement de clôture.
- 19 - Traitement d'export du fichier FEC.

Pré-requis

- › Utiliser couramment l'environnement Windows
- › Avoir des connaissances de base de l'ERP Microsoft Dynamics NAV.
- › Disposer de connaissances en gestion comptable et/ou financière.

Suivi & évaluation

- › Etudes de cas.
- › Questions / Réponses.
- › Formation sanctionnée par une attestation de fin de stage.

(1) - Nous consulter (2) - Ce programme peut être adapté sur demande à des versions spécifiques de Microsoft Dynamics NAV.



Objectifs

- › Utiliser les différentes fonctionnalités du module inter société de Microsoft Dynamics NAV.

Méthode pédagogique

- › Exposés théoriques & cas pratiques.
- › Méthode Training & Learning.

Votre formateur aura les compétences suivantes :

- › Techniques pédagogiques.
- › 2 ans d'expérience minimum dans l'implémentation de Microsoft Dynamics NAV.
- › Module Intersociété NAV maîtrisé grâce à plus de deux implémentations dans ce domaine.

Public visé

- › Utilisateurs de Microsoft Dynamics NAV.

Moyens pédagogiques

- › Salle de formation.
- › Vidéoprojecteur.
- › Cours standard.
- › Evaluation par QCM.

Programme

- 01 - Présentation flux intersociété.
- 02 - Paramétrages IC.
- 03 - Informations société.
- 04 - Fiche partenaire IC.
- 05 - Ecritures file d'attente des travaux.
- 06 - Plan comptable IC.
- 07 - Axe analytique IC.
- 08 - Envoi commandes achat : paramétrages.
- 09 - Envoi commandes achat : fonctionnement.
- 10 - Création commandes achat.
- 11 - Import commandes achat et création commandes vente.
- 12 - Flux OD comptables.
- 13 - Consultation boîte de transactions enregistrées.
- 14 - Cas pratique.

Pré-requis

- › Utiliser couramment l'environnement Windows
- › Avoir des connaissances de base de l'ERP Microsoft Dynamics NAV.

Suivi & évaluation

- › Etudes de cas.
- › Questions / Réponses.
- › Formation sanctionnée par une attestation de fin de stage.

(1) - Nous consulter (2) - Ce programme peut être adapté sur demande à des versions spécifiques de Microsoft Dynamics NAV.



- › Mettre en œuvre et d'utiliser les différentes fonctionnalités du module stocks de Microsoft Dynamics NAV.



- › Exposés théoriques & cas pratiques.
- › Méthode Training & Learning.



- › Techniques pédagogiques.
- › 2 ans d'expérience minimum dans l'implémentation de Microsoft Dynamics NAV.
- › Module Stock de NAV maîtrisé grâce à plus de deux implémentations dans ce domaine.



- › Utilisateurs de Microsoft Dynamics NAV.



- › Salle de formation.
- › Vidéoprojecteur.
- › Cours standard.
- › Evaluation par QCM.



- 01 - Gestion des stocks – vue d'ensemble.
- 02 - Disponibilité articles réservations chaînage.
- 03 - Transfert entre magasins.
- 04 - Formation à la mise en place des transferts.
- 05 - Transfert d'articles entre des magasins.
- 06 - Visualisation des articles en transit.
- 07 - Gestion de magasins.
- 08 - Mise en place de la gestion de magasin (simple) inventaire.
- 09 - Traçabilité.
- 10 - Mise en place de la traçabilité.
- 11 - Traitement et traçabilité des articles avec des numéros de série et de lot.
- 12 - Traitement et traçabilité des articles avec garantie et date d'expiration.
- 13 - Transfert des articles avec des numéros de série et de lot.
- 14 - Cas pratique.



- › Utiliser couramment l'environnement Windows
- › Avoir des connaissances de base de l'ERP Microsoft Dynamics NAV.
- › Disposer de connaissances de base en Logistique.



- › Etudes de cas.
- › Questions / Réponses.
- › Formation sanctionnée par une attestation de fin de stage.

(1) - Nous consulter (2) - Ce programme peut être adapté sur demande à des versions spécifiques de Microsoft Dynamics NAV.



- › Gérer les assemblages.



- › Exposés théoriques & cas pratiques.
- › Méthode Training & Learning.



- › Techniques pédagogiques.
- › 2 ans d'expérience minimum dans l'implémentation de Microsoft Dynamics NAV.
- › Module Stock de NAV maîtrisé grâce à plus de deux implémentations dans ce domaine.



- › Utilisateurs de Microsoft Dynamics NAV.



- › Salle de formation.
- › Vidéoprojecteur.
- › Cours standard.
- › Evaluation par QCM.



- 01 - Vue d'ensemble de l'assemblage.
- 02 - Articles nomenclatures.
- 03 - Eléments d'assemblages.
- 04 - Différents types d'assemblage.
- 05 - Procédure de création des assemblages.
- 06 - Assemblage pour commande mise en place.
- 07 - Assemblage pour stock.
- 08 - Ordres d'assemblage.
- 09 - Générer des ordres d'assemblage.
- 10 - Modification des ordres d'assemblage.
- 11 - Terminer un ordre d'assemblage.
- 12 - Planification et assemblage.
- 13 - Gestion du planning d'achat.
- 14 - Génération automatique d'ordres d'assemblage.
- 15 - Assemblage et ventes.
- 16 - Commandes de ventes.
- 17 - Mixer l'assemblage sur commande et sur stock à partir d'une commande de vente.



- › Utiliser couramment l'environnement Windows
- › Avoir des connaissances de base de l'ERP Microsoft Dynamics NAV.
- › Disposer de connaissances de base en Logistique.



- › Etudes de cas.
- › Questions / Réponses.
- › Formation sanctionnée par une attestation de fin de stage.

(1) - Nous consulter (2) - Ce programme peut être adapté sur demande à des versions spécifiques de Microsoft Dynamics NAV.


Objectifs

- > Utiliser les différentes fonctionnalités du module projets.


Méthode pédagogique

- > Exposés théoriques & cas pratiques.
- > Méthode Training & Learning.


Votre formateur aura les compétences suivantes :

- > Techniques pédagogiques.
- > 2 ans d'expérience minimum dans l'implémentation de Microsoft Dynamics NAV.
- > Module Projets de NAV maîtrisé grâce à plus de deux implémentations dans ce domaine.


Public visé

- > Utilisateurs de Microsoft Dynamics NAV.


Moyens pédagogiques

- > Salle de formation.
- > Vidéoprojecteur.
- > Cours standard.
- > Evaluation par QCM.


Programme

- 01 - Introduction.
- 02 - Dispositifs et avantages ressources et projets.
- 03 - Vue d'ensemble des écritures ressources et projets.
- 04 - Vue d'ensemble des ressources.
- 05 - Fiche ressource.
- 06 - Prix et coûts des ressources.
- 07 - Changement de prix et coûts des ressources.
- 08 - Groupes de ressources.
- 09 - Capacité des ressources.
- 10 - Affectation de la capacité des ressources aux projets.
- 11 - Disponibilité des ressources.
- 12 - Comptabilisation des ressources.
- 13 - Vue d'ensemble des projets.
- 14 - Fiche projets.
- 15 - Planning et activités.
- 16 - Validation projets et facturation.
- 17 - Cas pratique.


Pré-requis

- > Utiliser couramment l'environnement Windows
- > Avoir des connaissances de base de l'ERP Microsoft Dynamics NAV.
- > Disposer de connaissance en matière de gestion de projets.

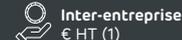

Suivi & évaluation

- > Etudes de cas.
- > Questions / Réponses.
- > Formation sanctionnée par une attestation de fin de stage.

(1) - Nous consulter (2) - Ce programme peut être adapté sur demande à des versions spécifiques de Microsoft Dynamics NAV.



TRONC COMMUN



Objectifs

- › Mettre en œuvre et d'utiliser les différentes fonctionnalités du module RapidStart.

Méthode pédagogique

- › Exposés théoriques & cas pratiques.
- › Méthode Training & Learning.

Votre formateur aura les compétences suivantes :

- › Techniques pédagogiques.
- › 2 ans d'expérience minimum dans l'implémentation de Microsoft Dynamics NAV.
- › Module RapidStart de NAV maîtrisé grâce à plus de deux implémentations dans ce domaine.

Public visé

- › Utilisateurs de Microsoft Dynamics NAV.
- › Administrateur de Microsoft Dynamics NAV.

Moyens pédagogiques

- › Salle de formation.
- › Vidéoprojecteur.
- › Cours standard.
- › Evaluation par QCM.

Programme

- 01 - Mise en place RapidStart
- 02 - Profil RapidStart.
- 03 - Feuille de configuration.
- 04 - Utilisation RapidStart.
- 05 - Création et export d'un package de paramétrage.
- 06 - Migration de données avec RapidStart.
- 07 - Cas pratique.
- 08 - Import / export des packages.
- 09 - Création d'une nouvelle société.

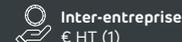
Pré-requis

- › Utiliser couramment l'environnement Windows
- › Avoir des connaissances de base de l'ERP Microsoft Dynamics NAV.

Suivi & évaluation

- › Etudes de cas.
- › Questions / Réponses.
- › Formation sanctionnée par une attestation de fin de stage.

(1) - Nous consulter (2) - Ce programme peut être adapté sur demande à des versions spécifiques de Microsoft Dynamics NAV.



Objectifs

- › Faire un tableau d'analyse.

Méthode pédagogique

- › Exposés théoriques & cas pratiques.
- › Méthode Training & Learning.

Votre formateur aura les compétences suivantes :

- › Techniques pédagogiques.
- › 2 ans d'expérience minimum dans l'implémentation de Microsoft Dynamics NAV.
- › Module Analyse et Statistiques de NAV maîtrisé grâce à plus de deux implémentations dans ce domaine.

Public visé

- › Utilisateurs de Microsoft Dynamics NAV.

Moyens pédagogiques

- › Salle de formation.
- › Vidéoprojecteur.
- › Cours standard.
- › Evaluation par QCM.

Programme

- 01 - Tableau d'analyse finance.
- 02 - Présentation des fonctions standard.
- 03 - Configuration lignes.
- 04 - Configurations colonnes.
- 05 - Vues analytiques.
- 06 - Tableaux d'analyse achat et ventes.
- 07 - Configuration lignes.
- 08 - Configurations colonnes.
- 09 - Cas pratique.

Pré-requis

- › Utiliser couramment l'environnement Windows
- › Avoir des connaissances de base de l'ERP Microsoft Dynamics NAV.

Suivi & évaluation

- › Etudes de cas.
- › Questions / Réponses.
- › Formation sanctionnée par une attestation de fin de stage.

(1) - Nous consulter (2) - Ce programme peut être adapté sur demande à des versions spécifiques de Microsoft Dynamics NAV.



- › Mettre en œuvre et d'utiliser les différentes fonctionnalités liées aux profils utilisateurs.



- › Exposés théoriques & cas pratiques.
- › Méthode Training & Learning.



- › Techniques pédagogiques.
- › 2 ans d'expérience minimum dans l'implémentation de Microsoft Dynamics NAV.
- › Module Administration de NAV maîtrisé grâce à plus de deux implémentations dans ce domaine.



- › Utilisateurs de Microsoft Dynamics NAV.
- › Administrateur de Microsoft Dynamics NAV.



- › Salle de formation.
- › Vidéoprojecteur.
- › Cours standard.
- › Evaluation par QCM.



- 01 - Présentation des profils.
- 02 - Composants d'un profil.
- 03 - Les 21 profils.
- 04 - Gestion des profils.
- 05 - Profil par défaut et profil utilisateurs.
- 06 - Import / export profil.
- 07 - Création, copie et suppression d'un profil.
- 08 - Personnalisation unitaire d'un profil.
- 09 - Personnalisation pour tous les utilisateurs d'un profil (mode config).
- 10 - Réinitialiser les valeurs par défaut.
- 11 - Cas pratique.



- › Utiliser couramment l'environnement Windows
- › Avoir des connaissances de base de l'ERP Microsoft Dynamics NAV.



- › Etudes de cas.
- › Questions / Réponses.
- › Formation sanctionnée par une attestation de fin de stage.

(1) - Nous consulter (2) - Ce programme peut être adapté sur demande à des versions spécifiques de Microsoft Dynamics NAV.



- › Mettre en œuvre et d'utiliser les différentes fonctionnalités du module sécurité de Microsoft Dynamics NAV.



- › Exposés théoriques & cas pratiques.
- › Méthode Training & Learning.



- › Techniques pédagogiques.
- › 2 ans d'expérience minimum dans l'implémentation de Microsoft Dynamics NAV.
- › Module Administration de NAV maîtrisé grâce à plus de deux implémentations dans ce domaine.



- › Utilisateurs de Microsoft Dynamics NAV.
- › Administrateur de Microsoft Dynamics NAV.



- › Salle de formation.
- › Vidéoprojecteur.
- › Cours standard.
- › Evaluation par QCM.



- 01 - Présentation de la licence.
- 02 - Import / Export licence.
- 03 - Granule.
- 04 - Prodware configurateur.
- 05 - Architecture de sécurité utilisateurs.
- 06 - Ensemble de permissions.
- 07 - Objets.
- 08 - Utilisateurs.
- 09 - Groupe d'utilisateur.
- 10 - Niveau base de données : niveau minimal de sécurité niveau société.
- 11 - Niveau objet : niveau moyen de sécurité niveau enregistrement : niveau élevé.
- 12 - Configuration de la sécurité.
- 13 - Création utilisateur.
- 14 - Assignation d'ensemble d'autorisation.
- 15 - Création d'un ensemble autorisation par enregistrement.
- 16 - Cas pratiques.
- 17 - Autres éléments de sécurité.
- 18 - Assigner des menus aux utilisateurs.
- 19 - Paramètres utilisateurs.
- 20 - Registre des temps.
- 23 - Cas pratique.



- › Utiliser couramment l'environnement Windows
- › Avoir des connaissances de base de l'ERP Microsoft Dynamics NAV.



- › Etudes de cas.
- › Questions / Réponses.
- › Formation sanctionnée par une attestation de fin de stage.

(1) - Nous consulter (2) - Ce programme peut être adapté sur demande à des versions spécifiques de Microsoft Dynamics NAV.



- › Mettre en œuvre et d'utiliser les différentes fonctionnalités d'administration de Microsoft Dynamics NAV.



- › Exposés théoriques & cas pratiques.
- › Méthode Training & Learning.



- › Techniques pédagogiques.
- › 2 ans d'expérience minimum dans l'implémentation de Microsoft Dynamics NAV.
- › Module Administration de NAV maîtrisé grâce à plus de deux implémentations dans ce domaine.



- › Utilisateurs de Microsoft Dynamics NAV.
- › Administrateur de Microsoft Dynamics NAV.



- › Salle de formation.
- › Vidéoprojecteur.
- › Cours standard.
- › Evaluation par QCM.



- 01 - Architecture.
- 02 - Rappel prérequis.
- 03 - Composants.
- 04 - Sauvegarde et restauration BDD.
- 05 - Renommer les sociétés existantes.
- 06 - Sauvegarde et restauration de la base.
- 07 - Formation au paramétrage des utilisateurs.
- 08 - Mode d'identification base de données et MS Windows les paramètres utilisateurs.
- 09 - Suivi des modifications et registre utilisateurs.
- 10 - Formation au paramétrage de la sécurité.
- 11 - Autorisations de paramétrage et gestion des rôles utilisateurs.
- 12 - Attribution des menus.
- 13 - Formation au paramétrage de la sécurité au niveau de l'enregistrement.
- 14 - Impression dans MS NAV.
- 15 - Imprimer.
- 16 - Enregistrer sous html.
- 17 - Gestion des raccourcis.
- 18 - Paramétrage des imprimantes par utilisateurs.
- 19 - Envoi email.



- › Utiliser couramment l'environnement Windows
- › Avoir des connaissances de base de l'ERP Microsoft Dynamics NAV.



- › Etudes de cas.
- › Questions / Réponses.
- › Formation sanctionnée par une attestation de fin de stage.

(1) - Nous consulter (2) - Ce programme peut être adapté sur demande à des versions spécifiques de Microsoft Dynamics NAV.



- › Utiliser les différentes fonctionnalités d'administration du connecteur ebusiness.



- › Exposés théoriques & cas pratiques.
- › Méthode Training & Learning.



- › Techniques pédagogiques.
- › 2 ans d'expérience minimum dans l'implémentation de Microsoft Dynamics NAV.
- › Développement C/SIDE et utilisation des Web services.



- › Utilisateurs de Microsoft Dynamics NAV.
- › Administrateur de Microsoft Dynamics NAV.



- › Salle de formation.
- › Vidéoprojecteur.
- › Cours standard.
- › Evaluation par QCM.



- 01 - Présentation architecture ebusiness suite-nav.
- 02 - Connect studio.
- 03 - Configuration des messages.
- 04 - Web services.
- 05 - Exécution des messages et log d'erreur.
- 06 - Filtres et affichage des données.
- 07 - Traitements des file d'attente.
- 08 - Paramètres NAV.
- 09 - Paramètres ebusiness suite.
- 10 - Type Client Web.
- 11 - Modèles de Clients par type.
- 12 - Méthodes de paiement autorisés.
- 13 - Contact de type société – paramètres marketing.
- 14 - Archivage des commandes.
- 15 - Fonctionnalités NAV.
- 16 - Articles et paramètres PIM.
- 17 - Articles : variantes, assemblage et stocks.
- 18 - Compte : Clients, contacts et adresses.
- 19 - Commande Web et commande à contrôler.
- 20 - Historiques des commandes.
- 23 - Paiement en ligne.



- › Utiliser couramment l'environnement Windows
- › Avoir des connaissances de base de l'ERP Microsoft Dynamics NAV.



- › Etudes de cas.
- › Questions / Réponses.
- › Formation sanctionnée par une attestation de fin de stage.

(1) - Nous consulter (2) - Ce programme peut être adapté sur demande à des versions spécifiques de Microsoft Dynamics NAV.


 Objectifs

- › Utiliser les différentes fonctionnalités du module CRM services.


 Méthode pédagogique

- › Exposés théoriques & cas pratiques.
- › Méthode Training & Learning.


 Votre formateur aura les compétences suivantes :

- › Techniques pédagogiques.
- › 2 ans d'expérience minimum dans l'implémentation de Microsoft Dynamics NAV.
- › Module CRM Services de NAV maîtrisé grâce à plus de deux implémentations dans ce domaine.


 Public visé

- › Utilisateurs de Microsoft Dynamics NAV.


 Moyens pédagogiques

- › Salle de formation.
- › Vidéoprojecteur.
- › Cours standard.
- › Evaluation par QCM.


 Programme

- 01 - Configuration du module des services.
- 02 - Articles de services.
- 03 - Utilisation des commandes Service.
- 04 - Gestion de la tarification des services.
- 05 - Gestion de la planification des ressources.
- 06 - Création de contrats de services.
- 07 - Utilisation de contrats de services.
- 08 - Contrats de service : utilisation avancée.
- 09 - Planificateur de traitement.


 Pré-requis

- › Utiliser couramment l'environnement Windows
- › Avoir des connaissances de base de l'ERP Microsoft Dynamics NAV.
- › Disposer de connaissance de base en matière de gestion de SAV.


 Suivi & évaluation

- › Etudes de cas.
- › Questions / Réponses.
- › Formation sanctionnée par une attestation de fin de stage.

(1) - Nous consulter (2) - Ce programme peut être adapté sur demande à des versions spécifiques de Microsoft Dynamics NAV.


 Objectifs

- › Mettre en œuvre et d'utiliser les différentes fonctionnalités du module CRM marketing.


 Méthode pédagogique

- › Exposés théoriques & cas pratiques.
- › Méthode Training & Learning.


 Votre formateur aura les compétences suivantes :

- › Techniques pédagogiques.
- › 2 ans d'expérience minimum dans l'implémentation de Microsoft Dynamics NAV.
- › Module CRM de NAV maîtrisé grâce à plus de deux implémentations dans ce domaine.


 Public visé

- › Utilisateurs de Microsoft Dynamics NAV.


 Moyens pédagogiques

- › Salle de formation.
- › Vidéoprojecteur.
- › Cours standard.
- › Evaluation par QCM.


 Programme

- 01 - Présentation du module.
- 02 - Interface générale
- 03 - Fichiers de base.
- 04 - Paramètres.
- 05 - Feuille de configuration.
- 06 - Gestion du cycle de ventes.
- 07 - Gestion des segments.
- 08 - Gestion des campagnes.
- 09 - Gestion des promotions via les campagnes.
- 10 - Fusion et publipostage.
- 11 - Cas pratique.


 Pré-requis

- › Utiliser couramment l'environnement Windows
- › Avoir des connaissances de base de l'ERP Microsoft Dynamics NAV.
- › Disposer de connaissance de base en matière de gestion de CRM.


 Suivi & évaluation

- › Etudes de cas.
- › Questions / Réponses.
- › Formation sanctionnée par une attestation de fin de stage.

(1) - Nous consulter (2) - Ce programme peut être adapté sur demande à des versions spécifiques de Microsoft Dynamics NAV.



- › Fournir les bases techniques de développement en c/side pour Microsoft Dynamics NAV.



- › Exposés théoriques & cas pratiques.
- › Méthode Training & Learning.



- › Techniques pédagogiques.
- › 2 ans d'expérience minimum dans l'implémentation de Microsoft Dynamics NAV.
- › Maîtrise du langage C/SIDE par expérience de plus de 3 ans.



- › Utilisateurs de Microsoft Dynamics NAV.
- › Administrateur de Microsoft Dynamics NAV.
- › Développeurs.



- › Salle de formation.
- › Vidéoprojecteur.
- › Cours standard.
- › Evaluation par QCM.



- › Utiliser couramment l'environnement Windows
- › Avoir des connaissances de base de l'ERP Microsoft Dynamics NAV.



- › Etudes de cas.
- › Questions / Réponses.
- › Formation sanctionnée par une attestation de fin de stage.



- 01 - Tables.
- 02 - Propriétés des tables et des champs.
- 03 - Clefs primaires et secondaires.
- 04 - Création des tables et « table relation ».
- 05 - Formulaires.
- 06 - Contrôles de type formulaire.
- 07 - Création des boutons et sous-formulaires.
- 08 - Navigation standard.
- 09 - Introduction à la programmation C/AL.
- 10 - Type de donnée.
- 11 - Types de données et propriétés.
- 12 - Variables et identifiants.
- 13 - Syntaxe des identifiants.
- 14 - Déclaration d'affectation.
- 15 - Affectation de valeur à une variable.
- 16 - Séparateurs de déclarations.
- 17 - Fonctions et paramètres.
- 18 - Utiliser des fonctions système.
- 19 - Fonctions importantes.
- 20 - Créer ses propres fonctions.

(1) - Nous consulter (2) - Ce programme peut être adapté sur demande à des versions spécifiques de Microsoft Dynamics NAV.



- › Fournir les bases techniques de développement en c/side pour Microsoft Dynamics NAV.



- › Exposés théoriques & cas pratiques.
- › Méthode Training & Learning.



- › Techniques pédagogiques.
- › 2 ans d'expérience minimum dans l'implémentation de Microsoft Dynamics NAV.
- › Maîtrise du langage C/SIDE par expérience de plus de 3 ans.



- › Utilisateurs de Microsoft Dynamics NAV.
- › Administrateur de Microsoft Dynamics NAV.
- › Développeurs.



- › Salle de formation.
- › Vidéoprojecteur.
- › Cours standard.
- › Evaluation par QCM.



- › Utiliser couramment l'environnement Windows
- › Avoir des connaissances de base de l'ERP Microsoft Dynamics NAV.
- › Avoir suivi Cours Développement 1.



- › Etudes de cas.
- › Questions / Réponses.
- › Formation sanctionnée par une attestation de fin de stage.



- 01 - Tables-maitre et pages.
- 02 - Client NAV.
- 03 - Cas pratiques : les inscriptions de séminaires.
- 04 - Rapports.
- 05 - Objectifs prérequis.
- 06 - Rapport concernant la liste des participants.
- 07 - Cas pratiques : créer un rapport sur les participants.
- 08 - Statistiques.
- 09 - Statistiques sur les séminaires.
- 10 - Cas pratiques : création de flowfield et d'une page de statistiques.
- 11 - Query et Webservices.
- 12 - Cas pratique.
- 13 - interfaces.
- 14 - Gestion des fichiers e-mail.
- 15 - Cas pratiques : confirmation par e-mail.
- 16 - Cas pratiques : création d'un xml port sur les participants.
- 17 - Optimisation pour SQL server.
- 18 - Sql server pour Microsoft Dynamics NAV.
- 19 - Index.
- 20 - Sql server data replication.
- 23 - Tâches de déploiement upgrade et update.

(1) - Nous consulter (2) - Ce programme peut être adapté sur demande à des versions spécifiques de Microsoft Dynamics NAV.

 Objectifs

- › Mettre en œuvre et d'utiliser les différentes fonctionnalités de comptabilité analytique.

 Méthode pédagogique

- › Exposés théoriques & cas pratiques.
- › Méthode Training & Learning.

 Votre formateur aura les compétences suivantes :

- › Techniques pédagogiques.
- › 2 ans d'expérience minimum dans l'implémentation de Microsoft Dynamics NAV.
- › Module Finance de NAV maîtrisé grâce à plus de trois implémentations dans ce domaine.

 Public visé

- › Utilisateurs de Microsoft Dynamics NAV.

 Moyens pédagogiques

- › Salle de formation.
- › Vidéoprojecteur.
- › Cours standard.
- › Evaluation par QCM.

 Programme

- 01 - Comptabilité analytique.
- 02 - Axes et sections analytiques.
- 03 - Croisements d'axes.
- 04 - Affectations analytiques.
- 05 - Affectations analytiques prioritaires.
- 06 - Consultation avec axes analytiques (plan de comptes).
- 07 - Analyse financière à l'aide d'axes analytiques.
- 08 - Saisie d'axes analytiques dans des feuilles et des documents.
- 09 - Visualisation d'informations analytiques enregistrées.
- 10 - Aperçu comptabilité par dimension.
- 11 - Analyse d'informations financières à l'aide d'axes analytiques.
- 12 - Autres outils d'analyse.
- 13 - Analyses à partir du plan comptable.
- 14 - Vue d'analyse.
- 15 - Tableaux d'analyse.
- 16 - Export des vues d'analyse vers Microsoft Excel.

 Pré-requis

- › Utiliser couramment l'environnement Windows
- › Avoir des connaissances de base de l'ERP Microsoft Dynamics NAV.
- › Disposer de connaissances en gestion comptable et/ou financière.

 Suivi & évaluation

- › Etudes de cas.
- › Questions / Réponses.
- › Formation sanctionnée par une attestation de fin de stage.

(1) - Nous consulter (2) - Ce programme peut être adapté sur demande à des versions spécifiques de Microsoft Dynamics NAV.

 Objectifs

- › Utiliser les différentes fonctionnalités du trésorerie.

 Méthode pédagogique

- › Exposés théoriques & cas pratiques.
- › Méthode Training & Learning.

 Votre formateur aura les compétences suivantes :

- › Techniques pédagogiques.
- › 2 ans d'expérience minimum dans l'implémentation de Microsoft Dynamics NAV.
- › Module Finance de NAV maîtrisé grâce à plus de trois implémentations dans ce domaine.

 Public visé

- › Utilisateurs de Microsoft Dynamics NAV.

 Moyens pédagogiques

- › Salle de formation.
- › Vidéoprojecteur.
- › Cours standard.
- › Evaluation par QCM.

 Programme

- 01 - Introduction.
- 02 - Vue du module trésorerie.
- 03 - Concepts.
- 04 - Paramètres trésorerie.
- 05 - Compte Client.
- 06 - Compte bancaire.
- 07 - Feuille de saisie.
- 08 - Plan comptable de trésorerie.
- 09 - Prévisions de trésorerie.
- 10 - Feuille de trésorerie.
- 11 - Opérations diverses.
- 12 - Ecritures de trésorerie.
- 13 - Reporting.
- 14 - Tableau d'analyse.
- 15 - Vue analytique.
- 16 - Liste date trésorerie.
- 17 - Option Cortana.

 Pré-requis

- › Utiliser couramment l'environnement Windows
- › Avoir des connaissances de base de l'ERP Microsoft Dynamics NAV.
- › Disposer de connaissances en gestion comptable et/ou financière.

 Suivi & évaluation

- › Etudes de cas.
- › Questions / Réponses.
- › Formation sanctionnée par une attestation de fin de stage.

(1) - Nous consulter (2) - Ce programme peut être adapté sur demande à des versions spécifiques de Microsoft Dynamics NAV.



- › Mettre en œuvre et d'utiliser les différentes fonctionnalités du module immobilisations.



- › Exposés théoriques & cas pratiques.
- › Méthode Training & Learning.



- › Techniques pédagogiques.
- › 2 ans d'expérience minimum dans l'implémentation de Microsoft Dynamics NAV.
- › Module Immobilisations de NAV maîtrisé grâce à plus de trois implémentations dans ce domaine.



- › Utilisateurs de Microsoft Dynamics NAV.



- › Salle de formation.
- › Vidéoprojecteur.
- › Cours standard.
- › Evaluation par QCM.



- 01 - Immobilisations.
- 02 - Lois d'amortissement.
- 03 - Saisie de la fiche immobilisation.
- 04 - Saisie de la valeur de fonctionnement.
- 05 - Saisie de la valeur d'acquisition.
- 06 - Saisie des amortissements antérieurs.
- 07 - Transactions d'immobilisations.
- 08 - Feuille d'immobilisations.
- 09 - Achat d'immobilisations.
- 10 - Calcul et comptabilisation des amortissements.
- 11 - Dépréciation, réévaluation et cession d'immobilisations.
- 12 - Reclassement d'immobilisations.
- 13 - Transfert des immobilisations.
- 14 - Divisions des immobilisations.
- 15 - Cession partielle d'une immobilisation.
- 16 - Immobilisations principales et composants.
- 17 - Prise en compte des valeurs résiduelles et revue des éditions standards.
- 18 - Amortissement dérogatoire.
- 19 - Cession sans lien avec la comptabilité.
- 20 - Cession avec lien avec la comptabilité.
- 23 - Editions standards.



- › Utiliser couramment l'environnement Windows
- › Avoir des connaissances de base de l'ERP Microsoft Dynamics NAV.
- › Disposer de connaissances en gestion comptable et/ou financière.



- › Etudes de cas.
- › Questions / Réponses.
- › Formation sanctionnée par une attestation de fin de stage.

(1) - Nous consulter (2) - Ce programme peut être adapté sur demande à des versions spécifiques de Microsoft Dynamics NAV.



- › Utiliser les différentes fonctionnalités du module de consolidation de Microsoft Dynamics NAV.



- › Exposés théoriques & cas pratiques.
- › Méthode Training & Learning.



- › Techniques pédagogiques.
- › 2 ans d'expérience minimum dans l'implémentation de Microsoft Dynamics NAV.
- › Module Finance de NAV maîtrisé grâce à plus de trois implémentations dans ce domaine.



- › Utilisateurs de Microsoft Dynamics NAV.



- › Salle de formation.
- › Vidéoprojecteur.
- › Cours standard.
- › Evaluation par QCM.



- 01 - Configuration de la société de consolidation et de ses filiales.
- 02 - Plan comptable et méthode de consolidation.
- 03 - Périmètre de consolidation.
- 04 - Export de données en vue d'une consolidation (au besoin).
- 05 - Cas pratique.
- 06 - Test des données à consolider.
- 07 - Cas pratique.
- 08 - Consolidation des données.
- 09 - Cas pratique.
- 10 - Eliminations des écritures réciproques d'une consolidation.
- 11 - Cas pratique.
- 12 - Etats consolidés.



- › Utiliser couramment l'environnement Windows
- › Avoir des connaissances de base de l'ERP Microsoft Dynamics NAV.
- › Disposer de connaissances en gestion comptable et/ou financière.



- › Etudes de cas.
- › Questions / Réponses.
- › Formation sanctionnée par une attestation de fin de stage.

(1) - Nous consulter (2) - Ce programme peut être adapté sur demande à des versions spécifiques de Microsoft Dynamics NAV.


 Objectifs

- › Gérer toutes les transactions et le paramétrage du module de production de Microsoft Dynamics NAV.


 Méthode pédagogique

- › Exposés théoriques & cas pratiques.
- › Méthode Training & Learning.


 Votre formateur aura les compétences suivantes :

- › Techniques pédagogiques.
- › 2 ans d'expérience minimum dans l'implémentation de Microsoft Dynamics NAV.
- › Module Production de NAV maîtrisé grâce à plus de deux implémentations dans ce domaine.


 Public visé

- › Utilisateurs de Microsoft Dynamics NAV.


 Moyens pédagogiques

- › Salle de formation.
- › Vidéoprojecteur.
- › Cours standard.
- › Evaluation par QCM.


 Programme

- 01 - Fiche article.
- 02 - Utilisation des points de stock.
- 03 - Nomenclatures d'emballage.
- 04 - Matrice variante article.
- 05 - Nomenclatures de production.
- 06 - Formule.
- 07 - Gammes.
- 08 - Process.
- 09 - Ordres de fabrication (OF).
- 10 - Statut des ordres de fabrication.
- 11 - Création manuelle standard.
- 12 - Fonction « créer un OF ».
- 13 - Statistiques sur les ordres de fabrication.
- 14 - Modification des ordres de fabrication.
- 15 - Impression à partir d'un ordre de fabrication.
- 16 - Etats relatifs aux ordres de fabrication.
- 17 - Traitement par lots replanifier of.
- 18 - Modification du statut des ordres de fabrication.
- 19 - Fusionner des lots.
- 20 - Traitement des ordres de fabrication.
- 23 - Progression d'un ordre de fabrication.


 Pré-requis

- › Utiliser couramment l'environnement Windows
- › Avoir des connaissances de base de l'ERP Microsoft Dynamics NAV.
- › Disposer de connaissance en matière de gestion de production.


 Suivi & évaluation

- › Etudes de cas.
- › Questions / Réponses.
- › Formation sanctionnée par une attestation de fin de stage.

(1) - Nous consulter (2) - Ce programme peut être adapté sur demande à des versions spécifiques de Microsoft Dynamics NAV.


 Objectifs

- › Utiliser les différentes fonctionnalités du module de planification PDP/MRP.


 Méthode pédagogique

- › Exposés théoriques & cas pratiques.
- › Méthode Training & Learning.


 Votre formateur aura les compétences suivantes :

- › Techniques pédagogiques.
- › 2 ans d'expérience minimum dans l'implémentation de Microsoft Dynamics NAV.
- › Module Production de NAV maîtrisé grâce à plus de deux implémentations dans ce domaine.


 Public visé

- › Utilisateurs de Microsoft Dynamics NAV.


 Moyens pédagogiques

- › Salle de formation.
- › Vidéoprojecteur.
- › Cours standard.
- › Evaluation par QCM.


 Programme

- 01 - Introduction.
- 02 - Principes et paramétrages des éléments pris dans les calculs.
- 03 - Paramètre calcul PDP / MRP combiné.
- 04 - Modèle feuilles planning.
- 05 - Fiche article.
- 06 - Paramétrages de réapprovisionnement.
- 07 - Paramétrages planning.
- 08 - Point de stocks.
- 09 - Prévisions de production.
- 10 - Cas pratique.
- 11 - Calcul PDP/MRP.
- 12 - Feuille planning.
- 13 - Feuille demande d'achat.
- 14 - Cas pratique.


 Pré-requis

- › Utiliser couramment l'environnement Windows
- › Avoir des connaissances de base de l'ERP Microsoft Dynamics NAV.
- › Disposer de connaissance en matière de gestion des achats.

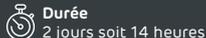

 Suivi & évaluation

- › Etudes de cas.
- › Questions / Réponses.
- › Formation sanctionnée par une attestation de fin de stage.

(1) - Nous consulter (2) - Ce programme peut être adapté sur demande à des versions spécifiques de Microsoft Dynamics NAV.



PROFESSIONAL
SERVICES



Objectifs

- › Utiliser les différentes fonctionnalités du module des ventes de nav Professional Services.

Méthode pédagogique

- › Exposés théoriques & cas pratiques.
- › Méthode Training & Learning.

Votre formateur aura les compétences suivantes :

- › Techniques pédagogiques.
- › 2 ans d'expérience minimum dans l'implémentation de Microsoft Dynamics NAV.
- › Module Gestion commerciale de NAV maîtrisé grâce à plus de deux implémentations dans ce domaine.

Public visé

- › Utilisateurs de Microsoft Dynamics NAV.

Moyens pédagogiques

- › Salle de formation.
- › Vidéoprojecteur.
- › Cours standard.
- › Evaluation par QCM.

Programme

- 01 - Fichiers base : Clients et contacts.
- 02 - Fiche Client et informations annexes.
- 03 - Fiche contact (contacts de type société et personne).
- 04 - Gestion des transactions ventes.
- 05 - Type de commande.
- 06 - Informations de la commande vente.
- 07 - Opérations de validation des commandes.
- 08 - Facturation de la commande.
- 09 - Devis projet.
- 10 - Prix de vente et remise.
- 11 - Configuration et gestion des prix de vente.
- 12 - Configuration des remises ligne et facture.
- 13 - Utilisation des remises ligne et facture.
- 14 - Configuration des frais annexes.
- 15 - Frais annexes vente.
- 16 - Gestion des Avoirs Clients.

Pré-requis

- › Utiliser couramment l'environnement Windows
- › Avoir des connaissances de base de l'ERP Microsoft Dynamics NAV.
- › Disposer de connaissances en gestion commerciale.

Suivi & évaluation

- › Etudes de cas.
- › Questions / Réponses.
- › Formation sanctionnée par une attestation de fin de stage.

(1) - Nous consulter (2) - Ce programme peut être adapté sur demande à des versions spécifiques de Microsoft Dynamics NAV.



Objectifs

- › Utiliser les différentes fonctionnalités du module achat de nav Professional Services.

Méthode pédagogique

- › Exposés théoriques & cas pratiques.
- › Méthode Training & Learning.

Votre formateur aura les compétences suivantes :

- › Techniques pédagogiques.
- › 2 ans d'expérience minimum dans l'implémentation de Microsoft Dynamics NAV.
- › Module notes de frais de NAV maîtrisé grâce à plus de deux implémentations dans ce domaine.

Public visé

- › Utilisateurs de Microsoft Dynamics NAV.

Moyens pédagogiques

- › Salle de formation.
- › Vidéoprojecteur.
- › Cours standard.
- › Evaluation par QCM.

Programme

- 01 - Fichiers Fournisseurs.
- 02 - Fiche article.
- 03 - Référencement articles.
- 04 - Prix et remises achats.
- 05 - Commandes achat.
- 06 - Création de commande.
- 07 - Fonctions associées aux commandes.
- 08 - Réception et facturation Fournisseur.
- 09 - Réception commandes achat.
- 10 - Réception magasin.
- 11 - Facturation.
- 12 - Avoirs.
- 13 - Frais annexes.
- 14 - Cas pratique.

Pré-requis

- › Utiliser couramment l'environnement Windows
- › Avoir des connaissances de base de l'ERP Microsoft Dynamics NAV.
- › Disposer de connaissances en gestion commerciale.

Suivi & évaluation

- › Etudes de cas.
- › Questions / Réponses.
- › Formation sanctionnée par une attestation de fin de stage.

(1) - Nous consulter (2) - Ce programme peut être adapté sur demande à des versions spécifiques de Microsoft Dynamics NAV.



Objectifs

- › Utiliser les différentes fonctionnalités du module notes de frais.

Méthode pédagogique

- › Exposés théoriques & cas pratiques.
- › Méthode Training & Learning.

Votre formateur aura les compétences suivantes :

- › Techniques pédagogiques.
- › 2 ans d'expérience minimum dans l'implémentation de Microsoft Dynamics NAV.
- › Module notes de frais de NAV maîtrisé grâce à plus de deux implémentations dans ce domaine.

Public visé

- › Utilisateurs de Microsoft Dynamics NAV.

Moyens pédagogiques

- › Salle de formation.
- › Vidéoprojecteur.
- › Cours standard.
- › Evaluation par QCM.

Programme

- 01 - Vue d'ensemble module gestion des notes de frais.
- 02 - Vocabulaire.
- 03 - Présentation du flux.
- 04 - Créer une nouvelle note de frais.
- 05 - Saisie manuelle des notes de frais.
- 06 - Saisie des notes de frais depuis extraction des activités planning.
- 07 - Comptabiliser les notes de frais.
- 08 - Mettre en place un processus d'approbation.
- 09 - Pre-requis / mise en place.
- 10 - Paramètres généraux des notes de frais et gestion de la sécurité pour le module.
- 11 - Paramètres avancés (rang, catégorie...).
- 12 - Sélection états pour les notes de frais.

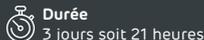
Pré-requis

- › Utiliser couramment l'environnement Windows
- › Avoir des connaissances de base de l'ERP Microsoft Dynamics NAV.

Suivi & évaluation

- › Etudes de cas.
- › Questions / Réponses.
- › Formation sanctionnée par une attestation de fin de stage.

(1) - Nous consulter (2) - Ce programme peut être adapté sur demande à des versions spécifiques de Microsoft Dynamics NAV.



Objectifs

- › Utiliser les différentes fonctionnalités du module gestion de projet.

Méthode pédagogique

- › Exposés théoriques & cas pratiques.
- › Méthode Training & Learning.

Votre formateur aura les compétences suivantes :

- › Techniques pédagogiques.
- › 2 ans d'expérience minimum dans l'implémentation de Microsoft Dynamics NAV.
- › Module Projets de NAV maîtrisé grâce à plus de deux implémentations dans ce domaine.

Public visé

- › Utilisateurs de Microsoft Dynamics NAV.

Moyens pédagogiques

- › Salle de formation.
- › Vidéoprojecteur.
- › Cours standard.
- › Evaluation par QCM.

Programme

- 01 - Aperçu Gestion de projets.
- 02 - Types de commandes.
- 03 - Sécurité dans la gestion de projet.
- 04 - Etapes nécessaires à la gestion d'un projet.
- 05 - Commande & gestion de projet.
- 06 - Saisir l'en-tête de commande.
- 07 - Création d'un projet maître et de sous-projets.
- 08 - Flux simplifié de Projet.
- 09 - Gérer les domaines et les tâches.
- 10 - Affectation.
- 11 - Aperçu domaines, tâches & gestion des quantités.
- 12 - Visualiser le planning.
- 13 - Créer et gérer des activités.
- 14 - Saisir les temps.
- 15 - Suivre les temps réalisés.
- 16 - Valider les temps.
- 17 - Gestion du RAF.
- 18 - Préfacturation des temps.
- 19 - Aperçu facturation.
- 20 - Flux de facturation.
- 23 - Facturation – ajout de frais ou d'achats. Validation.

Pré-requis

- › Utiliser couramment l'environnement Windows
- › Avoir des connaissances de base de l'ERP Microsoft Dynamics NAV.
- › Disposer de connaissance en matière de gestion de projets.

Suivi & évaluation

- › Etudes de cas.
- › Questions / Réponses.
- › Formation sanctionnée par une attestation de fin de stage.

(1) - Nous consulter (2) - Ce programme peut être adapté sur demande à des versions spécifiques de Microsoft Dynamics NAV.

 Objectifs

- › Mettre en œuvre et d'utiliser le fonctionnement global de base de nav-Professional Services.

 Méthode pédagogique

- › Exposés théoriques & cas pratiques.
- › Méthode Training & Learning.

 Votre formateur aura les compétences suivantes :

- › Techniques pédagogiques.
- › 2 ans d'expérience minimum dans l'implémentation de Microsoft Dynamics NAV.
- › Module Introduction NAV maîtrisé grâce à plus de trois implémentations dans ce domaine.

 Public visé

- › Utilisateurs de Microsoft Dynamics NAV.

 Moyens pédagogiques

- › Salle de formation.
- › Vidéoprojecteur.
- › Cours standard.
- › Evaluation par QCM.

 Programme

- 01 - Présentation générale.
- 02 - Périmètre Microsoft Dynamics NAV les modules.
- 03 - Modules de Professional Services.
- 04 - Fonctionnalités clés par module.
- 05 - Elements de navigation.
- 06 - Ergonomie & tableau de bord.
- 07 - Logique des menus et écrans.
- 08 - Créer, rechercher, filtrer...
- 09 - Présentation de flux standards.
- 10 - Projet.
- 11 - Ressource.
- 12 - Achat / Vente.
- 13 - CRM.
- 14 - Comptabilité.

 Pré-requis

- › Utiliser couramment l'environnement Windows

 Suivi & évaluation

- › Etudes de cas.
- › Questions / Réponses.
- › Formation sanctionnée par une attestation de fin de stage.

(1) - Nous consulter (2) - Ce programme peut être adapté sur demande à des versions spécifiques de Microsoft Dynamics NAV.



DSM



- › Mettre en œuvre et d'utiliser le fonctionnement global de base.



- › Exposés théoriques & cas pratiques.
- › Méthode Training & Learning.



- › Techniques pédagogiques.
- › 2 ans d'expérience minimum dans l'implémentation de Microsoft Dynamics NAV.
- › Module Introduction de NAV maîtrisé grâce à plus de deux implémentations dans ce domaine.



- › Utilisateurs de Microsoft Dynamics NAV.



- › Salle de formation.
- › Vidéoprojecteur.
- › Cours standard.
- › Evaluation par QCM.



- 01 - Présentation générale.
- 02 - Périmètre Microsoft Dynamics NAV.
- 03 - Modules.
- 04 - Fonctionnalités clés par module.
- 05 - Configurateur Prodware.
- 06 - Eléments de navigation.
- 07 - Ergonomie.
- 08 - Tableau de bord.
- 09 - Logique des menus et écrans.
- 10 - Créer, rechercher, filtrer...
- 11 - Export Excel.
- 12 - Impression.
- 13 - Présentation de flux standards de NAV-DSM.
- 14 - Stocks.
- 15 - Achats.
- 16 - Ventes.
- 17 - Comptabilité.
- 18 - Autres modules.



- › Utiliser couramment l'environnement Windows



- › Etudes de cas.
- › Questions / Réponses.
- › Formation sanctionnée par une attestation de fin de stage.

(1) - Nous consulter (2) - Ce programme peut être adapté sur demande à des versions spécifiques de Microsoft Dynamics NAV.



- › Mettre en œuvre et de connaître les fonctionnalités liées à la gestion des tarifs de vente.



- › Exposés théoriques & cas pratiques.
- › Méthode Training & Learning.



- › Techniques pédagogiques.
- › 2 ans d'expérience minimum dans l'implémentation de Microsoft Dynamics NAV.
- › Module Gestion commerciale de NAV maîtrisé grâce à plus de deux implémentations dans ce domaine.



- › Utilisateurs de Microsoft Dynamics NAV.



- › Salle de formation.
- › Vidéoprojecteur.
- › Cours standard.
- › Evaluation par QCM.



- 01 - Tarification achat.
- 02 - Prix Achat.
- 03 - Remise Achat.
- 04 - Tarifs de vente.
- 05 - Prix Vente.
- 06 - Barème tarifaire.
- 07 - Remise lignes Vente.
- 08 - Remise facture Vente.
- 09 - Remise en cascade.
- 10 - Autres fonctions.
- 11 - Articles gratuits.
- 12 - Tarifs transports.

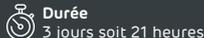


- › Utiliser couramment l'environnement Windows
- › Avoir des connaissances de base de l'ERP Microsoft Dynamics NAV.
- › Disposer de connaissances en gestion commerciale.



- › Etudes de cas.
- › Questions / Réponses.
- › Formation sanctionnée par une attestation de fin de stage.

(1) - Nous consulter (2) - Ce programme peut être adapté sur demande à des versions spécifiques de Microsoft Dynamics NAV.



Objectifs

- › Mettre en œuvre et d'utiliser les différentes fonctionnalités du module vente.

Méthode pédagogique

- › Exposés théoriques & cas pratiques.
- › Méthode Training & Learning.

Votre formateur aura les compétences suivantes :

- › Techniques pédagogiques.
- › 2 ans d'expérience minimum dans l'implémentation de Microsoft Dynamics NAV.
- › Module Gestion commerciale de NAV maîtrisé grâce à plus de deux implémentations dans ce domaine.

Public visé

- › Utilisateurs de Microsoft Dynamics NAV.

Moyens pédagogiques

- › Salle de formation.
- › Vidéoprojecteur.
- › Cours standard.
- › Evaluation par QCM.

Programme

- 01 - Fichiers base : Clients et contacts.
- 02 - Fiche Client et info. annexes.
- 03 - Contacts société et personne.
- 04 - Gestion des transactions ventes.
- 05 - Du devis à la commande.
- 06 - Expédier et facturer à la commande.
- 07 - Prix de vente et remise.
- 08 - Configuration et prix de vente.
- 09 - Configuration et utilisation des remises ligne et facture.
- 10 - Fonctions du service Clientèle.
- 11 - Références externes article.
- 12 - Frais annexes.
- 13 - Configuration des frais annexes.
- 14 - Utiliser les frais annexes
- 15 - promesses de livraison aux Clients.
- 16 - Configuration de la gestion.
- 17 - Retours Clients.
- 18 - Avoirs Clients sans retour.
- 19 - Fonctions annexes NAV-DSM (selon périmètre projet).
- 20 - Articles gratuits.
- 23 - Arbitrage des commandes.

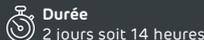
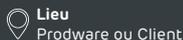
Pré-requis

- › Utiliser couramment l'environnement Windows
- › Avoir des connaissances de base de l'ERP Microsoft Dynamics NAV.
- › Disposer de connaissances en gestion commerciale.

Suivi & évaluation

- › Etudes de cas.
- › Questions / Réponses.
- › Formation sanctionnée par une attestation de fin de stage.

(1) - Nous consulter (2) - Ce programme peut être adapté sur demande à des versions spécifiques de Microsoft Dynamics NAV.



Objectifs

- › Utiliser les différentes fonctionnalités du module achats.

Méthode pédagogique

- › Exposés théoriques & cas pratiques.
- › Méthode Training & Learning.

Votre formateur aura les compétences suivantes :

- › Techniques pédagogiques.
- › 2 ans d'expérience minimum dans l'implémentation de Microsoft Dynamics NAV.
- › Module Gestion commerciale de NAV maîtrisé grâce à plus de deux implémentations dans ce domaine.

Public visé

- › Utilisateurs de Microsoft Dynamics NAV.

Moyens pédagogiques

- › Salle de formation.
- › Vidéoprojecteur.
- › Cours standard.
- › Evaluation par QCM.

Programme

- 01 - Introduction.
- 02 - Fichier Fournisseurs.
- 03 - Fichier articles.
- 04 - Prix et remise Fournisseurs.
- 05 - Documents achats.
- 06 - Devis d'achats.
- 07 - Création facturation manuelle.
- 08 - Facturation des commandes.
- 09 - Regroupement des commandes.
- 10 - Créer un retour Fournisseur.
- 11 - Gestion des documents annexes.
- 12 - Gestion des Avoirs.
- 13 - Restrictions d'achat.
- 14 - Frais et taxes.
- 15 - Appel d'offres.
- 16 - Livraison directe.
- 17 - Calcul MRP/PDP.
- 18 - Cas pratique.
- 19 - Feuille planning et demande d'achats.
- 20 - Budget.

Pré-requis

- › Utiliser couramment l'environnement Windows
- › Avoir des connaissances de base de l'ERP Microsoft Dynamics NAV.
- › Disposer de connaissances en gestion commerciale.

Suivi & évaluation

- › Etudes de cas.
- › Questions / Réponses.
- › Formation sanctionnée par une attestation de fin de stage.

(1) - Nous consulter (2) - Ce programme peut être adapté sur demande à des versions spécifiques de Microsoft Dynamics NAV.



- › Mettre en œuvre et d'utiliser les différentes fonctionnalités du module commissions.



- › Exposés théoriques & cas pratiques.
- › Méthode Training & Learning.



- › Techniques pédagogiques.
- › 2 ans d'expérience minimum dans l'implémentation de Microsoft Dynamics NAV.
- › Module Gestion commerciale de NAV maîtrisé grâce à plus de deux implémentations dans ce domaine.



- › Utilisateurs de Microsoft Dynamics NAV.



- › Salle de formation.
- › Vidéoprojecteur.
- › Cours standard.
- › Evaluation par QCM.



- 01 - Structure générale.
- 02 - Paramétrage.
- 03 - Calcul des commissions.
- 04 - Calcul dans les documents ventes.
- 05 - Impact des validations.
- 06 - Modification manuelle des paramètres commissions.
- 07 - Table «écritures commissions enregistrées».
- 08 - Reporting.
- 09 - Suivi des commissions.
- 10 - Cas pratique.



- › Utiliser couramment l'environnement Windows
- › Avoir des connaissances de base de l'ERP Microsoft Dynamics NAV.
- › Disposer de connaissances en gestion commerciale.



- › Etudes de cas.
- › Questions / Réponses.
- › Formation sanctionnée par une attestation de fin de stage.

(1) - Nous consulter (2) - Ce programme peut être adapté sur demande à des versions spécifiques de Microsoft Dynamics NAV.



- › Utiliser les différentes fonctionnalités du module structures et conditions commerciales.



- › Exposés théoriques & cas pratiques.
- › Méthode Training & Learning.



- › Techniques pédagogiques.
- › 2 ans d'expérience minimum dans l'implémentation de Microsoft Dynamics NAV.
- › Module Gestion commerciale de NAV maîtrisé grâce à plus de deux implémentations dans ce domaine.



- › Utilisateurs de Microsoft Dynamics NAV.



- › Salle de formation.
- › Vidéoprojecteur.
- › Cours standard.
- › Evaluation par QCM.



- 01 - Généralités.
- 02 - Création des structures commerciales.
- 03 - Configuration des niveaux de structures.
- 04 - Création des membres de la structure.
- 05 - Rattachement de tiers à la structure.
- 06 - Archivage de la structure commerciale.
- 07 - Gestion des conditions commerciales.
- 08 - Paramètres vente et achat.
- 09 - Création de conditions commerciales.
- 10 - Définition des paliers de calcul.
- 11 - Principes de calcul.
- 12 - Saisie des documents (vente/achat).
- 13 - Validation des documents.
- 14 - Comptabilisation des conditions commerciales.
- 15 - Traitement de mise à jour des écritures.
- 16 - Gestion des provisions.
- 17 - Gestion des paiements - clôture.
- 18 - Impressions.
- 19 - Cas pratique.



- › Utiliser couramment l'environnement Windows
- › Avoir des connaissances de base de l'ERP Microsoft Dynamics NAV.
- › Disposer de connaissances en gestion commerciale.



- › Etudes de cas.
- › Questions / Réponses.
- › Formation sanctionnée par une attestation de fin de stage.

(1) - Nous consulter (2) - Ce programme peut être adapté sur demande à des versions spécifiques de Microsoft Dynamics NAV.



- › Utiliser les différentes fonctionnalités du module frais et taxes.



- › Exposés théoriques & cas pratiques.
- › Méthode Training & Learning.



- › Techniques pédagogiques.
- › 2 ans d'expérience minimum dans l'implémentation de Microsoft Dynamics NAV.
- › Module Gestion commerciale de NAV maîtrisé grâce à plus de deux implémentations dans ce domaine.



- › Utilisateurs de Microsoft Dynamics NAV.



- › Salle de formation.
- › Vidéoprojecteur.
- › Cours standard.
- › Evaluation par QCM.



- 01 - Introduction.
- 02 - Généralités et activation de la fonction.
- 03 - Création de la fiche taxe.
- 04 - Paramétrage comptable.
- 05 - Groupes frais & taxes.
- 06 - Gestion des tarifs de frais.
- 07 - Frais dans documents de ventes et achats.
- 08 - Calcul et insertion des frais & taxes dans les documents de vente et achats.
- 09 - Statistiques document.
- 10 - Affectation des frais annexes.
- 11 - Copie de documents.
- 12 - Impact du frais sur le coût unitaire de l'article.
- 13 - Facturation à partir de la commande vente / achat.
- 14 - Facturation par extraction des lignes d'expédition / réception.
- 15 - Gestion des acomptes avec frais & taxes.
- 16 - Fonction de validation des factures acompte.
- 17 - Fonction de validation des Avoirs acomptes.
- 18 - Validation des factures avec déduction des acomptes générés.
- 19 - Compression des acomptes.



- › Utiliser couramment l'environnement Windows
- › Avoir des connaissances de base de l'ERP Microsoft Dynamics NAV.
- › Disposer de connaissances en gestion commerciale.



- › Etudes de cas.
- › Questions / Réponses.
- › Formation sanctionnée par une attestation de fin de stage.

(1) - Nous consulter (2) - Ce programme peut être adapté sur demande à des versions spécifiques de Microsoft Dynamics NAV.



- › Utiliser les différentes fonctionnalités liées au pro-forma dans NAV-DSM.



- › Exposés théoriques & cas pratiques.
- › Méthode Training & Learning.



- › Techniques pédagogiques.
- › 2 ans d'expérience minimum dans l'implémentation de Microsoft Dynamics NAV.
- › 3 projets client menés avec succès dans les métiers du Vin.



- › Utilisateurs de Microsoft Dynamics NAV.



- › Salle de formation.
- › Vidéoprojecteur.
- › Cours standard.
- › Evaluation par QCM.



- 01 - Présentation fonctionnelle.
- 02 - Quand utiliser une pro-forma ?
- 03 - Documents commerciaux concernés.
- 04 - Générer une pro-forma.
- 05 - Afficher une pro-forma.
- 06 - Imprimer une pro-forma.
- 07 - Imprimer une traite sur pro-forma.
- 08 - Modifier les échéances.
- 09 - Fonction actualiser une pro-forma.
- 10 - Régler une échéance pro-forma.
- 11 - Depuis la feuille de règlement.
- 12 - Lettre a postériori une écriture pro-forma.
- 13 - Déletter une échéance.
- 14 - Solder une échéance manuellement.
- 15 - Fonction proposer paiement pro-forma.
- 16 - Comptabiliser la pro-forma : Clients et Fournisseur.
- 17 - Naviguer sur les écritures détaillées pro-forma.
- 18 - Consultation des soldes.
- 19 - Vue des échéanciers (montants ouverts et échéancier banque).
- 20 - Etats comptables : état des écritures Clients ouvertes.



- › Utiliser couramment l'environnement Windows
- › Avoir des connaissances de base de l'ERP Microsoft Dynamics NAV.
- › Disposer de connaissances en gestion commerciale.



- › Etudes de cas.
- › Questions / Réponses.
- › Formation sanctionnée par une attestation de fin de stage.

(1) - Nous consulter (2) - Ce programme peut être adapté sur demande à des versions spécifiques de Microsoft Dynamics NAV.


Objectifs

- › Etre capable d'utiliser les différentes fonctionnalités de la Caisse – Tracing Caisse


Méthode pédagogique

- › Exposés théoriques & cas pratiques.
- › Méthode Training & Learning.


Votre formateur aura les compétences suivantes :

- › Techniques pédagogiques.
- › 2 ans d'expériences projets Distribution


Public visé

- › Utilisateurs Tracing Caisse
- › Utilisateurs de Microsoft Dynamics NAV.


Moyens pédagogiques

- › Salle de formation.
- › Vidéoprojecteur.
- › Cours standard.
- › Evaluation par QCM.


Programme

- 01- Introduction au Module Caisse
- 02 - Module Caisse
- 03 - Fonctions Caisse
- 04- Autres Fonctions complémentaires
- 05 - Cas pratique.


Pré-requis

- › Utilisateurs de Microsoft Dynamics NAV.


Suivi & évaluation

- › Etudes de cas.
- › Questions / Réponses.
- › Formation sanctionnée par une attestation de fin de stage.

(1) - Nous consulter


Objectifs

- › Etre capable d'utiliser les différentes fonctionnalités de la Caisse et d'administrer – Tracing Caisse
- › Découvrir les paramètres de l'interface NAV liés à la Caisse


Méthode pédagogique

- › Exposés théoriques & cas pratiques.
- › Méthode Training & Learning.


Votre formateur aura les compétences suivantes :

- › Techniques pédagogiques.
- › 2 ans d'expériences projets Distribution


Public visé

- › Administrateurs Tracing Caisse
- › Utilisateurs de Microsoft Dynamics NAV.


Moyens pédagogiques

- › Salle de formation.
- › Vidéoprojecteur.
- › Cours standard.
- › Evaluation par QCM.


Programme

- 01 - Rappel Module caisse
- 02- Rappel Fonctions de caisse
- 03 - Paramètres Caisse et Nav
- 04- Journal d'événements


Pré-requis

- › Utilisateurs de Microsoft Dynamics NAV.
- › Avoir suivi la formation Utilisateurs Tracing Caisse


Suivi & évaluation

- › Etudes de cas.
- › Questions / Réponses.
- › Formation sanctionnée par une attestation de fin de stage.

(1) - Nous consulter



- › Utiliser les différentes fonctionnalités du module abonnement.



- › Exposés théoriques & cas pratiques.
- › Méthode Training & Learning.



- › Techniques pédagogiques.
- › 2 ans d'expérience minimum dans l'implémentation de Microsoft Dynamics NAV.
- › Module Gestion commerciale maîtrisé grâce à plus de deux implémentations dans ce domaine.



- › Utilisateurs de Microsoft Dynamics NAV.



- › Salle de formation.
- › Vidéoprojecteur.
- › Cours standard.
- › Evaluation par QCM.



- 01 - Vue d'ensemble.
- 02 - Activation de la fonctionnalité.
- 03 - Paramétrage.
- 04 - Créer un abonnement.
- 05 - Génération du plan de facturation.
- 06 - Copier un abonnement existant.
- 07 - Facturer un abonnement.
- 08 - Facturation depuis le plan de facturation.
- 09 - Facturation par lot.
- 10 - Report de facturation.
- 11 - Renouveler un abonnement.
- 12 - Renouveler depuis le plan de facturation.
- 13 - Renouveler par lot.
- 14 - Prolongation d'un abonnement.
- 15 - Mise à jour des prix / appliquer un coefficient.
- 16 - Résilier un abonnement.
- 17 - Génération d'un avoir abonnement.
- 18 - Clôturer un abonnement.
- 19 - Traitement de fin de période.
- 20 - Calculer une PCA / FAE.



- › Utiliser couramment l'environnement Windows
- › Avoir des connaissances de base de l'ERP Microsoft Dynamics NAV.
- › Disposer de connaissances en gestion commerciale.



- › Etudes de cas.
- › Questions / Réponses.
- › Formation sanctionnée par une attestation de fin de stage.

(1) - Nous consulter (2) - Ce programme peut être adapté sur demande à des versions spécifiques de Microsoft Dynamics NAV.



- › Utiliser les différentes fonctionnalités du module finance de NAV-DSM.



- › Exposés théoriques & cas pratiques.
- › Méthode Training & Learning.



- › Techniques pédagogiques.
- › 2 ans d'expérience minimum dans l'implémentation de Microsoft Dynamics NAV.
- › Module Finance de NAV maîtrisé grâce à plus de trois implémentations dans ce domaine.



- › Utilisateurs de Microsoft Dynamics NAV.



- › Salle de formation.
- › Vidéoprojecteur.
- › Cours standard.
- › Evaluation par QCM.



- 01 - Plan comptable.
- 02 - Création de comptes généraux.
- 03 - Saisie comptable.
- 04 - Feuille de saisie OD générale.
- 05 - Modèles et feuilles de saisie (codes journaux).
- 06 - Saisie des opérations comptables.
- 07 - Validation des écritures & saisie abonnement.
- 08 - Feuille de saisie simulation.
- 09 - Lettrage des comptes généraux.
- 10 - Contrepassation écritures.
- 11 - Contrôle de saisie.
- 12 - Fonction naviguer.
- 13 - Historique des transactions écritures comptables.
- 14 - Ecritures Fournisseurs détaillées ; Ecritures Clients détaillées.
- 15 - Cas pratique.
- 16 - Formation à la configuration analytique.
- 17 - Comptabilité Client.
- 18 - Fiche Client.
- 19 - Comptes bancaires du Client.
- 20 - Type de règlement : carte bancaire, espèces, traite, chèque.
- 23 - Relances Clients.



- › Utiliser couramment l'environnement Windows
- › Avoir des connaissances de base de l'ERP Microsoft Dynamics NAV.
- › Disposer de connaissances en gestion comptable et/ou financière.



- › Etudes de cas.
- › Questions / Réponses.
- › Formation sanctionnée par une attestation de fin de stage.

(1) - Nous consulter (2) - Ce programme peut être adapté sur demande à des versions spécifiques de Microsoft Dynamics NAV.

 Objectifs

- › Utiliser les différentes fonctionnalités du finance avancée.

 Méthode pédagogique

- › Exposés théoriques & cas pratiques.
- › Méthode Training & Learning.

 Votre formateur aura les compétences suivantes :

- › Techniques pédagogiques.
- › 2 ans d'expérience minimum dans l'implémentation de Microsoft Dynamics NAV.
- › Module Finance de NAV maîtrisé grâce à plus de trois implémentations dans ce domaine.

 Public visé

- › Utilisateurs de Microsoft Dynamics NAV.

 Moyens pédagogiques

- › Salle de formation.
- › Vidéoprojecteur.
- › Cours standard.
- › Evaluation par QCM.

 Programme

- 01 - Rapprochement bancaire.
- 02 - Consultation écritures bancaires.
- 03 - Création du rapprochement.
- 04 - Rapprochement manuel.
- 05 - Enregistrement des différences.
- 06 - Validation du rapprochement.
- 07 - TVA.
- 08 - Rappel configuration de la TVA.
- 09 - Vue des écritures TVA.
- 10 - Déclaration de TVA.
- 11 - Correction de TVA.
- 12 - Validation du règlement TVA.
- 13 - Process de clôture.
- 14 - Principes et précautions de sauvegarde.
- 15 - Périodes comptables et fiscales.
- 16 - Paramètres utilisateur.
- 17 - Paramètres comptabilité.
- 18 - Traitement de clôture.
- 19 - Traitement d'export du fichier FEC.

 Pré-requis

- › Utiliser couramment l'environnement Windows
- › Avoir des connaissances de base de l'ERP Microsoft Dynamics NAV.
- › Disposer de connaissances en gestion comptable et/ou financière.

 Suivi & évaluation

- › Etudes de cas.
- › Questions / Réponses.
- › Formation sanctionnée par une attestation de fin de stage.

(1) - Nous consulter (2) - Ce programme peut être adapté sur demande à des versions spécifiques de Microsoft Dynamics NAV.

 Objectifs

- › Utiliser les différentes fonctionnalités du module rapprochement bancaire automatisé.

 Méthode pédagogique

- › Exposés théoriques & cas pratiques.
- › Méthode Training & Learning.

 Votre formateur aura les compétences suivantes :

- › Techniques pédagogiques.
- › 2 ans d'expérience minimum dans l'implémentation de Microsoft Dynamics NAV.
- › Module Finance de NAV maîtrisé grâce à plus de trois implémentations dans ce domaine.

 Public visé

- › Utilisateurs de Microsoft Dynamics NAV.

 Moyens pédagogiques

- › Salle de formation.
- › Vidéoprojecteur.
- › Cours standard.
- › Evaluation par QCM.

 Programme

- 01 - Vue d'ensemble.
- 02 - Codes interbancaires.
- 03 - Nature comptable.
- 04 - Modes et critères de rapprochements.
- 05 - Comptes bancaires associés.
- 06 - Importation fiche relevé.
- 07 - Gestion des relevés.
- 08 - Rapprochement bancaire.
- 09 - Rapprochements Manuel/Automatique.
- 10 - Méthodes de rapprochements automatiques.
- 11 - Editions.
- 12 - Etat de rapprochement.

 Pré-requis

- › Utiliser couramment l'environnement Windows
- › Avoir des connaissances de base de l'ERP Microsoft Dynamics NAV.
- › Disposer de connaissances en gestion comptable et/ou financière.

 Suivi & évaluation

- › Etudes de cas.
- › Questions / Réponses.
- › Formation sanctionnée par une attestation de fin de stage.

(1) - Nous consulter (2) - Ce programme peut être adapté sur demande à des versions spécifiques de Microsoft Dynamics NAV.


Objectifs

- › Utiliser les différentes fonctionnalités du module accounting international.


Méthode pédagogique

- › Exposés théoriques & cas pratiques.
- › Méthode Training & Learning.


Votre formateur aura les compétences suivantes :

- › Techniques pédagogiques.
- › 2 ans d'expérience minimum dans l'implémentation de Microsoft Dynamics NAV.
- › Module Finance de NAV maîtrisé grâce à plus de trois implémentations dans ce domaine.


Public visé

- › Utilisateurs de Microsoft Dynamics NAV.


Moyens pédagogiques

- › Salle de formation.
- › Vidéoprojecteur.
- › Cours standard.
- › Evaluation par QCM.


Programme

- 01 - Plan compte 2.
- 02 - Principes et paramètres.
- 03 - Contrôles à la saisie et reprise dans les traitements.
- 04 - Vues analytiques.
- 05 - Tableaux analyse.
- 06 - Cas pratique.
- 07 - IFRS.
- 08 - Principes et paramètres.
- 09 - Saisie d'écritures simulation typées IFRS.
- 10 - Reporting : vues d'analyse et tableaux d'analyse.
- 11 - Cas pratique.


Pré-requis

- › Utiliser couramment l'environnement Windows
- › Avoir des connaissances de base de l'ERP Microsoft Dynamics NAV.
- › Disposer de connaissances en gestion comptable et/ou financière.


Suivi & évaluation

- › Etudes de cas.
- › Questions / Réponses.
- › Formation sanctionnée par une attestation de fin de stage.

(1) - Nous consulter (2) - Ce programme peut être adapté sur demande à des versions spécifiques de Microsoft Dynamics NAV.


Objectifs

- › Utiliser les différentes fonctionnalités du module inter société avancée.


Méthode pédagogique

- › Exposés théoriques & cas pratiques.
- › Méthode Training & Learning.


Votre formateur aura les compétences suivantes :

- › Techniques pédagogiques.
- › 2 ans d'expérience minimum dans l'implémentation de Microsoft Dynamics NAV.
- › Module Intersociété NAV maîtrisé grâce à plus de deux implémentations dans ce domaine.


Public visé

- › Utilisateurs de Microsoft Dynamics NAV.


Moyens pédagogiques

- › Salle de formation.
- › Vidéoprojecteur.
- › Cours standard.
- › Evaluation par QCM.


Programme

- 01 - Présentation flux IC.
- 02 - Paramétrages IC.
- 03 - Informations société.
- 04 - Fiche partenaire IC.
- 05 - Paramètres utilisateurs.
- 06 - Ecritures file d'attente des travaux.
- 07 - Flux automatisé commandes.
- 08 - Envoi commandes achat : paramètres.
- 09 - Envoi commandes achat : fonctionnement.
- 10 - Paramètres pour l'adresse de livraison.
- 11 - Création commandes achat.
- 12 - Import commandes achat et création commandes vente.
- 13 - Flux expéditions.
- 14 - Flux IC : intégration des expéditions.
- 15 - Flux facturation.
- 16 - Envoi des factures vente.
- 17 - Import des factures vente pour création de la facture achat.
- 18 - Log d'erreur.
- 19 - Envoi par email du log d'erreur.
- 20 - Exemple d'organisation d'un emplacement réseau d'un partenaire IC.


Pré-requis

- › Utiliser couramment l'environnement Windows
- › Avoir des connaissances de base de l'ERP Microsoft Dynamics NAV.


Suivi & évaluation

- › Etudes de cas.
- › Questions / Réponses.
- › Formation sanctionnée par une attestation de fin de stage.

(1) - Nous consulter (2) - Ce programme peut être adapté sur demande à des versions spécifiques de Microsoft Dynamics NAV.

 Objectifs

- > Utiliser les différentes fonctionnalités du module partage de référentiel.

 Méthode pédagogique

- > Exposés théoriques & cas pratiques.
- > Méthode Training & Learning.

 Votre formateur aura les compétences suivantes :

- > Techniques pédagogiques.
- > 2 ans d'expérience minimum dans l'implémentation de Microsoft Dynamics NAV.
- > Module Partage de référentiel NAV maîtrisé grâce à plus de deux implémentations dans ce domaine.

 Public visé

- > Utilisateurs de Microsoft Dynamics NAV.

 Moyens pédagogiques

- > Salle de formation.
- > Vidéoprojecteur.
- > Cours standard.
- > Evaluation par QCM.

 Programme

- 01 - Principes du partage de référentiel.
- 02 - Définition du périmètre du partage de données.
- 03 - Procédure de configuration.
- 04 - Pré-requis.
- 05 - Publication code unit.
- 06 - Mise à jour données d'informations société.
- 07 - Package configuration.
- 08 - Checklist de configuration.
- 09 - Règles de synchronisation.
- 10 - Statuts des données synchronisées.
- 11 - Processus de synchronisation.
- 12 - Tables et champs synchronisables.
- 13 - Données de référence et consolidation.

 Pré-requis

- > Utiliser couramment l'environnement Windows
- > Avoir des connaissances de base de l'ERP Microsoft Dynamics NAV.

 Suivi & évaluation

- > Etudes de cas.
- > Questions / Réponses.
- > Formation sanctionnée par une attestation de fin de stage.

(1) - Nous consulter (2) - Ce programme peut être adapté sur demande à des versions spécifiques de Microsoft Dynamics NAV.

 Objectifs

- > Mettre en œuvre et d'utiliser les différentes fonctionnalités du module de gestion des coûts.

 Méthode pédagogique

- > Exposés théoriques & cas pratiques.
- > Méthode Training & Learning.

 Votre formateur aura les compétences suivantes :

- > Techniques pédagogiques.
- > 2 ans d'expérience minimum dans l'implémentation de Microsoft Dynamics NAV.
- > Module CRM Services de NAV maîtrisé grâce à plus de deux implémentations dans ce domaine.

 Public visé

- > Utilisateurs de Microsoft Dynamics NAV.

 Moyens pédagogiques

- > Salle de formation.
- > Vidéoprojecteur.
- > Cours standard.
- > Evaluation par QCM.

 Programme

- 01 - Période d'inventaire.
- 02 - Comptabilisation des stocks.
- 03 - Ajustement du stock et rapprochement comptable.
- 04 - Ajustement du coût et comptabilisation coût prévu.
- 05 - Rapprochement du stock avec la comptabilité.
- 06 - Composante du coût.
- 07 - Impact du mode d'évaluation sur les entrées en stock et sur les valeurs de sortie.
- 08 - Calcul du coût moyen.
- 09 - Définition et calcul du coût moyen.
- 10 - Définition de la date d'évaluation.
- 11 - Ajustement du coût moyen.
- 12 - Lettrage des articles.
- 13 - Lettrage fixe.
- 14 - Lettrage des transferts relettrage d'écritures article.
- 15 - Réévaluation.
- 16 - Arrondi.
- 17 - Cas pratique.

 Pré-requis

- > Utiliser couramment l'environnement Windows
- > Avoir des connaissances de base de l'ERP Microsoft Dynamics NAV.
- > Disposer de connaissances de base en Logistique.

 Suivi & évaluation

- > Etudes de cas.
- > Questions / Réponses.
- > Formation sanctionnée par une attestation de fin de stage.

(1) - Nous consulter (2) - Ce programme peut être adapté sur demande à des versions spécifiques de Microsoft Dynamics NAV.



- › Mettre en œuvre et d'utiliser les différentes fonctionnalités du module stocks de NAV-DSM.



- › Exposés théoriques & cas pratiques.
- › Méthode Training & Learning.



- › Techniques pédagogiques.
- › 2 ans d'expérience minimum dans l'implémentation de Microsoft Dynamics NAV.
- › Module CRM Services de NAV maîtrisé grâce à plus de deux implémentations dans ce domaine.



- › Utilisateurs de Microsoft Dynamics NAV.



- › Salle de formation.
- › Vidéoprojecteur.
- › Cours standard.
- › Evaluation par QCM.



- 01 - Gestion des stocks – vue d'ensemble.
- 02 - Disponibilité articles réservations chaînage.
- 03 - Blocage article.
- 04 - Produit et article.
- 05 - Variante.
- 06 - Réservations et chaînage.
- 07 - Arbitrage des commandes vente.
- 08 - Liste de stocks.
- 09 - Transfert entre magasins.
- 10 - Transfert d'articles entre des magasins.
- 11 - Visualisation des articles en transit.
- 12 - Gestion de magasins.
- 13 - Mise en place de la gestion de magasin (simple) inventaire.
- 14 - Mise en place de la traçabilité.
- 15 - Traitement et traçabilité des articles avec des numéros de série et de lot.
- 16 - Traitement et traçabilité des articles avec garantie et date d'expiration.
- 17 - Transfert des articles avec des numéros de série et de lot.
- 18 - Cas pratique.



- › Utiliser couramment l'environnement Windows
- › Avoir des connaissances de base de l'ERP Microsoft Dynamics NAV.
- › Disposer de connaissances de base en Logistique.



- › Etudes de cas.
- › Questions / Réponses.
- › Formation sanctionnée par une attestation de fin de stage.

(1) - Nous consulter (2) - Ce programme peut être adapté sur demande à des versions spécifiques de Microsoft Dynamics NAV.



- › Utiliser les différentes fonctionnalités du module notes de frais.



- › Exposés théoriques & cas pratiques.
- › Méthode Training & Learning.



- › Techniques pédagogiques.
- › 2 ans d'expérience minimum dans l'implémentation de Microsoft Dynamics NAV.
- › Module notes de frais de NAV maîtrisé grâce à plus de deux implémentations dans ce domaine.



- › Utilisateurs de Microsoft Dynamics NAV.



- › Salle de formation.
- › Vidéoprojecteur.
- › Cours standard.
- › Evaluation par QCM.



- 01 - Vue d'ensemble module gestion des notes de frais.
- 02 - Créer une nouvelle note de frais.
- 03 - Comptabiliser les notes de frais.
- 04 - Mettre en place un processus d'approbation.
- 05 - Pré-requis / mise en place.
- 06 - Cas pratique.



- › Utiliser couramment l'environnement Windows
- › Avoir des connaissances de base de l'ERP Microsoft Dynamics NAV.



- › Etudes de cas.
- › Questions / Réponses.
- › Formation sanctionnée par une attestation de fin de stage.

(1) - Nous consulter (2) - Ce programme peut être adapté sur demande à des versions spécifiques de Microsoft Dynamics NAV.



- › Utiliser les différentes fonctionnalités du semi process de NAV-DSM.



- › Exposés théoriques & cas pratiques.
- › Méthode Training & Learning.



- › Techniques pédagogiques.
- › 2 ans d'expérience minimum dans l'implémentation de Microsoft Dynamics NAV.
- › Module Production de NAV maîtrisé grâce à plus de deux implémentations dans ce domaine.



- › Utilisateurs de Microsoft Dynamics NAV.



- › Salle de formation.
- › Vidéoprojecteur.
- › Cours standard.
- › Evaluation par QCM.



- 01 - Données techniques.
- 02 - Amélioration sur les nomenclatures.
- 03 - Amélioration sur les gammes.
- 04 - Formules.
- 05 - Code préparation.
- 06 - Unités multiples.
- 07 - Contenus variables.
- 08 - Articles non-inventoriés.
- 09 - Magasin de consommation composant.
- 10 - Fiche produit.
- 11 - Assistant création produit.
- 12 - Générateur article.
- 13 - Paramètres conditionnement.
- 14 - Paramètre codification article conditionné.
- 15 - Nomenclatures de conditionnement modèle.
- 16 - Conditionnements.
- 17 - Emballages.
- 18 - Marques.
- 19 - Modèles plan de palettisation.
- 20 - Générateur d'articles.
- 23 - Détermination de la date d'expiration.



- › Utiliser couramment l'environnement Windows
- › Avoir des connaissances de base de l'ERP Microsoft Dynamics NAV.
- › Disposer de connaissance en matière de gestion de production.



- › Etudes de cas.
- › Questions / Réponses.
- › Formation sanctionnée par une attestation de fin de stage.

(1) - Nous consulter (2) - Ce programme peut être adapté sur demande à des versions spécifiques de Microsoft Dynamics NAV.



- › Mettre en œuvre et d'utiliser les différentes fonctionnalités du module kpi.



- › Exposés théoriques & cas pratiques.
- › Méthode Training & Learning.



- › Techniques pédagogiques.
- › 2 ans d'expérience minimum dans l'implémentation de Microsoft Dynamics NAV.
- › Module Gestion commerciale NAV maîtrisé grâce à plus de deux implémentations dans ce domaine.



- › Utilisateurs de Microsoft Dynamics NAV.



- › Salle de formation.
- › Vidéoprojecteur.
- › Cours standard.
- › Evaluation par QCM.



- 01 - Introduction.
- 02 - Définition des KPIs.
- 03 - Choisir ses KPIs : Liste des champs.
- 04 - Liste des styles de KPI.
- 05 - Liste KPIs utilisateurs.
- 06 - Import/export des KPIs.
- 07 - Construction d'un KPI.
- 08 - Création en-tête.
- 09 - Définition des lignes de calcul.
- 10 - Utilisation dans le tableau de bord «Mes KPIs».
- 11 - Affichage dans le tableau de bord.

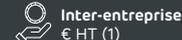
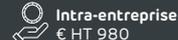


- › Utiliser couramment l'environnement Windows
- › Avoir des connaissances de base de l'ERP Microsoft Dynamics NAV.



- › Etudes de cas.
- › Questions / Réponses.
- › Formation sanctionnée par une attestation de fin de stage.

(1) - Nous consulter (2) - Ce programme peut être adapté sur demande à des versions spécifiques de Microsoft Dynamics NAV.



Objectifs

- › Mettre en œuvre et d'utiliser les différentes fonctionnalités liés à la création des articles vins.

Méthode pédagogique

- › Exposés théoriques & cas pratiques.
- › Méthode Training & Learning.

Votre formateur aura les compétences suivantes :

- › Techniques pédagogiques.
- › 2 ans d'expérience minimum dans l'implémentation de Microsoft Dynamics NAV.
- › 3 projets cients menés avec succès dans les métiers du Vin.

Public visé

- › Utilisateurs de Microsoft Dynamics NAV.
- › Utilisateurs des fonctionnalités Wine & Spirits.

Moyens pédagogiques

- › Salle de formation.
- › Vidéoprojecteur.
- › Cours standard.
- › Evaluation par QCM.

Programme

- 01 - Présentation de la structure des articles.
- 02 - Fiche produit.
- 03 - Création de la fiche vin à partir de la fiche château (produit).
- 04 - Description de la fiche vin.
- 05 - Données indispensables à la saisie.
- 06 - Coûts et prix de vente.
- 07 - Création de l'article avec ses variantes.
- 08 - Matières sèches.
- 09 - Créer une matière sèche (bouchon, caisse étiquette).
- 10 - Données importantes (onglet W&S, général et facturation).
- 11 - Autres types d'articles.
- 12 - Données importantes (onglet général et facturation).
- 13 - Taxes, transport.
- 14 - Cas pratique.

Pré-requis

- › Utiliser couramment l'environnement Windows
- › Avoir des connaissances de base de l'ERP Microsoft Dynamics NAV.
- › Connaitre les métiers du secteur du Vin

Suivi & évaluation

- › Etudes de cas.
- › Questions / Réponses.
- › Formation sanctionnée par une attestation de fin de stage.

(1) - Nous consulter (2) - Ce programme peut être adapté sur demande à des versions spécifiques de Microsoft Dynamics NAV.



Objectifs

- › Mettre en œuvre et d'utiliser les différentes fonctionnalités du module achat.

Méthode pédagogique

- › Exposés théoriques & cas pratiques.
- › Méthode Training & Learning.

Votre formateur aura les compétences suivantes :

- › Techniques pédagogiques.
- › 2 ans d'expérience minimum dans l'implémentation de Microsoft Dynamics NAV.
- › 3 projets cients menés avec succès dans les métiers du Vin.

Public visé

- › Utilisateurs de Microsoft Dynamics NAV.
- › Utilisateurs des fonctionnalités Wine & Spirits.

Moyens pédagogiques

- › Salle de formation.
- › Vidéoprojecteur.
- › Cours standard.
- › Evaluation par QCM.

Programme

- 01 - Différents types d'achats.
- 02 - Documents d'achats.
- 03 - Processus d'achats.
- 04 - Commandes.
- 05 - Saisie de la commande.
- 06 - Remises lignes et pieds de facture.
- 07 - Livraison directe.
- 08 - Commande.
- 09 - Options.
- 10 - Réservations.
- 11 - Facture.
- 12 - Regroupement de commandes.
- 13 - Suppression commandes facturées.
- 14 - Gestion des Avoirs et des retours.
- 15 - Consultation de l'historique.

Pré-requis

- › Utiliser couramment l'environnement Windows
- › Avoir des connaissances de base de l'ERP Microsoft Dynamics NAV.
- › Connaitre les métiers du secteur du Vin

Suivi & évaluation

- › Etudes de cas.
- › Questions / Réponses.
- › Formation sanctionnée par une attestation de fin de stage.

(1) - Nous consulter (2) - Ce programme peut être adapté sur demande à des versions spécifiques de Microsoft Dynamics NAV.


 Objectifs

- › Mettre en œuvre et d'utiliser les différentes fonctionnalités du module courtage.


 Méthode pédagogique

- › Exposés théoriques & cas pratiques.
- › Méthode Training & Learning.


 Votre formateur aura les compétences suivantes :

- › Techniques pédagogiques.
- › 2 ans d'expérience minimum dans l'implémentation de Microsoft Dynamics NAV.
- › 3 projets client menés avec succès dans les métiers du Vin.


 Public visé

- › Utilisateurs de Microsoft Dynamics NAV.
- › Utilisateurs des fonctionnalités Wine & Spirits.


 Moyens pédagogiques

- › Salle de formation.
- › Vidéoprojecteur.
- › Cours standard.
- › Evaluation par QCM.


 Programme

- 01 - Formation au paramétrage comptable.
- 02 - Plan comptable.
- 03 - Création de l'article courtage dans le plan comptable.
- 04 - Groupe de comptabilisation.
- 05 - Paramètre achat.
- 06 - Paramètre vin.
- 07 - Création des courtiers.
- 08 - Saisie des commandes d'achat.
- 09 - Formation à la configuration et la gestion des prix de vente.
- 10 - Formation à la configuration et l'utilisation des remises ligne et facture.
- 11 - Saisie des bordereaux de courtage.


 Pré-requis

- › Utiliser couramment l'environnement Windows
- › Avoir des connaissances de base de l'ERP Microsoft Dynamics NAV.
- › Connaître les métiers du secteur du Vin


 Suivi & évaluation

- › Etudes de cas.
- › Questions / Réponses.
- › Formation sanctionnée par une attestation de fin de stage.

(1) - Nous consulter (2) - Ce programme peut être adapté sur demande à des versions spécifiques de Microsoft Dynamics NAV.


 Objectifs

- › Mettre en œuvre et d'utiliser les différentes fonctionnalités du module primeurs.


 Méthode pédagogique

- › Exposés théoriques & cas pratiques.
- › Méthode Training & Learning.


 Votre formateur aura les compétences suivantes :

- › Techniques pédagogiques.
- › 2 ans d'expérience minimum dans l'implémentation de Microsoft Dynamics NAV.
- › 3 projets client menés avec succès dans les métiers du Vin.


 Public visé

- › Utilisateurs de Microsoft Dynamics NAV.
- › Utilisateurs des fonctionnalités Wine & Spirits.


 Moyens pédagogiques

- › Salle de formation.
- › Vidéoprojecteur.
- › Cours standard.
- › Evaluation par QCM.


 Programme

- 01 - Fonctions du module Mise en marché.
- 02 - Démarrer une campagne.
- 03 - Création d'une fiche de Mise en marché.
- 04 - Saisie des allocations achats et ventes.
- 05 - Pilotage campagne.
- 06 - Transformation en commandes d'achats et de ventes.
- 07 - Tarifs.


 Pré-requis

- › Utiliser couramment l'environnement Windows
- › Avoir des connaissances de base de l'ERP Microsoft Dynamics NAV.
- › Connaître les métiers du secteur du Vin


 Suivi & évaluation

- › Etudes de cas.
- › Questions / Réponses.
- › Formation sanctionnée par une attestation de fin de stage.

(1) - Nous consulter (2) - Ce programme peut être adapté sur demande à des versions spécifiques de Microsoft Dynamics NAV.


Objectifs

- › Mettre en œuvre et d'utiliser les différentes fonctionnalités du module comptabilité matière.


Méthode pédagogique

- › Exposés théoriques & cas pratiques.
- › Méthode Training & Learning.


Votre formateur aura les compétences suivantes :

- › Techniques pédagogiques.
- › 2 ans d'expérience minimum dans l'implémentation de Microsoft Dynamics NAV.
- › 3 projets client menés avec succès dans les métiers du Vin.


Public visé

- › Utilisateurs de Microsoft Dynamics NAV.
- › Utilisateurs des fonctionnalités Wine & Spirits.


Moyens pédagogiques

- › Salle de formation.
- › Vidéoprojecteur.
- › Cours standard.
- › Evaluation par QCM.


Pré-requis

- › Utiliser couramment l'environnement Windows
- › Avoir des connaissances de base de l'ERP Microsoft Dynamics NAV.
- › Connaître les métiers du secteur du Vin


Suivi & évaluation

- › Etudes de cas.
- › Questions / Réponses.
- › Formation sanctionnée par une attestation de fin de stage.


Programme

- 01 - Principe de fonctionnement.
- 02 - Présentation du module régie.
- 03 - Paramétrage de base et définition des termes couramment utilisés.
- 04 - Gestion des retours.
- 05 - Gestion des retours avec impact ou non en régie.
- 06 - Déclarations mensuelles.
- 07 - Règles de calcul utilisées.
- 08 - Déclaration d'utilisation de CRD.
- 09 - Registres d'embouteillages.
- 10 - Registre des entrées/sorties.
- 11 - Relevés d'appellation.
- 12 - Relevé ANIVIT.
- 13 - Mise en place des statistiques.
- 14 - Définition des lignes.
- 15 - Mise en place des colonnes.
- 16 - Création du rapport statistique.
- 17 - Lancement du rapport.
- 18 - Rapport de compte de CRD bouteilles capsulées.
- 19 - Rapport compte de CRD capsules.
- 20 - Cas pratique.

(1) - Nous consulter (2) - Ce programme peut être adapté sur demande à des versions spécifiques de Microsoft Dynamics NAV.



LOGISTIQUE


Objectifs

- > Utiliser les différentes fonctionnalités d'administration du connecteur logistique.


Méthode pédagogique

- > Exposés théoriques & cas pratiques.
- > Méthode Training & Learning.


Votre formateur aura les compétences suivantes :

- > Techniques pédagogiques.
- > 2 ans d'expérience minimum dans l'implémentation de Microsoft Dynamics NAV.
- > Développement C/SIDE et utilisation des Web services.


Public visé

- > Utilisateurs de Microsoft Dynamics NAV.


Moyens pédagogiques

- > Salle de formation.
- > Vidéoprojecteur.
- > Cours standard.
- > Evaluation par QCM.


Pré-requis

- > Utiliser couramment l'environnement Windows
- > Avoir les connaissances de base de l'Add-On Logistique.
- > Disposer de connaissances de base en Logistique.


Suivi & évaluation

- > Etudes de cas.
- > Questions / Réponses.
- > Formation sanctionnée par une attestation de fin de stage.


Programme

- 01 - Présentation architecture logistique-NAV.
- 02 - Connect studio.
- 03 - Configuration des messages.
- 04 - Web services.
- 05 - Exécution des messages et log d'erreur.
- 06 - Filtres et affichage des données.
- 07 - Traitements des file d'attente.
- 08 - Paramètres NAV.
- 09 - Paramètres logistiques.
- 10 - Fiche magasin.
- 11 - Fiche article.
- 12 - Plan de palettisation.
- 13 - Fiche Client.
- 14 - Export articles et plan de palettisation.
- 15 - Envoi commandes – attendu de réception.
- 16 - Mise à jour des réceptions.
- 17 - Envoi commandes ventes : attendu de livraison.
- 18 - Mise à jour des expéditions.
- 19 - Flux de production.
- 20 - Flux d'assemblage.

(1) - Nous consulter (2) - Ce programme peut être adapté sur demande à des versions spécifiques de Microsoft Dynamics NAV.



JET REPORT


Objectifs

- › De créer ses propres états.


Méthode pédagogique

- › Exposés théoriques & cas pratiques.
- › Méthode Training & Learning.


Votre formateur aura les compétences suivantes :

- › Techniques pédagogiques.
- › 2 ans d'expérience minimum dans l'implémentation de JET REPORTS.
- › Maîtrise d'Excel.


Public visé

- › Utilisateurs Excel.
- › Utilisateurs et administrateurs JET REPORTS.


Moyens pédagogiques

- › Salle de formation.
- › Vidéoprojecteur.
- › Cours standard.
- › Evaluation par QCM.


Programme

- 01 - Introduction à JET REPORTS.
- 02 - Report Viewer.
- 03 - Stockage de données dans les reports.
- 04 - Utilisation de la console d'administration.
- 05 - Planificateur de mise à jour.


Pré-requis

- › Utiliser couramment l'environnement Windows
- › Utiliser couramment Microsoft Excel et notamment les tableaux croisés dynamique


Suivi & évaluation

- › Etudes de cas.
- › Questions / Réponses.
- › Formation sanctionnée par une attestation de fin de stage.

(1) - Nous consulter


Objectifs

- › Construire des tableaux croisés dynamiques basés sur les requêtes Jet Express.


Méthode pédagogique

- › Exposés théoriques & cas pratiques.
- › Méthode Training & Learning.


Votre formateur aura les compétences suivantes :

- › Techniques pédagogiques.
- › 2 ans d'expérience minimum dans l'implémentation de JET REPORTS.
- › Maîtrise d'Excel.


Public visé

- › Utilisateurs Excel.
- › Utilisateurs et administrateurs JET REPORTS.


Moyens pédagogiques

- › Salle de formation.
- › Vidéoprojecteur.
- › Cours standard.
- › Evaluation par QCM.


Programme

- 01 - Sources des statistiques.
- 02 - Statistiques standards Dynamics NAV.
- 03 - Introduction à Jet Express.
- 04 - Table Builder.
- 05 - Rapports multi-table.
- 06 - Fonction drill down.
- 07 - Fonction NL.
- 08 - Fonction GL.
- 09 - Tableaux croisés dynamiques.
- 10 - Etats standards du report player.
- 11 - Cas pratiques.
- 11 - Cas pratiques avancées


Pré-requis

- › Utiliser couramment l'environnement Windows
- › Utiliser couramment Microsoft Excel et notamment les tableaux croisés dynamique


Suivi & évaluation

- › Etudes de cas.
- › Questions / Réponses.
- › Formation sanctionnée par une attestation de fin de stage.

(1) - Nous consulter


Objectifs

- > Se familiariser aux concepts de base de Jet Express
- > Construire des tableaux croisés dynamiques basés sur les requêtes Jet Express.


Méthode pédagogique

- > Exposés théoriques & cas pratiques.
- > Méthode Training & Learning.


Votre formateur aura les compétences suivantes :

- > Techniques pédagogiques.
- > 2 ans d'expérience minimum dans l'implémentation de JET REPORTS.
- > Maîtrise d'Excel.


Public visé

- > Utilisateurs Excel.
- > Utilisateurs et administrateurs JET REPORTS.


Moyens pédagogiques

- > Salle de formation.
- > Vidéoprojecteur.
- > Cours standard.
- > Evaluation par QCM.


Programme

- 01 - Sources des statistiques.
- 02 - Statistiques standards Dynamics NAV.
- 03 - Introduction à Jet Express.
- 04 - Table Builder.
- 05 - Rapports multi-table.
- 06 - Fonction drill down.
- 07 - Fonction NL.
- 08 - Fonction GL.
- 09 - Tableaux croisés dynamiques.
- 10 - Etats standards du report player.
- 11 - Cas pratiques.


Pré-requis

- > Utiliser couramment l'environnement Windows
- > Utiliser couramment Microsoft Excel et notamment les tableaux croisés dynamique


Suivi & évaluation

- > Etudes de cas.
- > Questions / Réponses.
- > Formation sanctionnée par une attestation de fin de stage.

(1) - Nous consulter


Objectifs

- > Utiliser les différentes fonctionnalités avancées du module JET REPORTS essentials.


Méthode pédagogique

- > Exposés théoriques & cas pratiques.
- > Méthode Training & Learning.


Votre formateur aura les compétences suivantes :

- > Techniques pédagogiques.
- > 2 ans d'expérience minimum dans l'implémentation de JET REPORTS.
- > Maîtrise d'Excel.


Public visé

- > Utilisateurs Excel.
- > Utilisateurs et administrateurs JET REPORTS.


Moyens pédagogiques

- > Salle de formation.
- > Vidéoprojecteur.
- > Cours standard.
- > Evaluation par QCM.


Programme

- 01 - Table builder.
- 02 - Navigateur.
- 03 - Snippets.
- 04 - Assistant reports.
- 05 - Fonctions Jets.
- 06 - Fonctions avancées.
- 07 - Planificateur.


Pré-requis

- > Utiliser couramment l'environnement Windows
- > Utiliser couramment Microsoft Excel et notamment les tableaux croisés dynamique
- > Avoir suivi la formation Découverte JET REPORTS.


Suivi & évaluation

- > Etudes de cas.
- > Questions / Réponses.
- > Formation sanctionnée par une attestation de fin de stage.

(1) - Nous consulter

Support et assistance à distance PRODWARE

Sur un large panel des offres Microsoft commercialisées par Prodware, le Centre de Support Technique dédié apporte des réponses concrètes et rapides.

En complément de l'aspect technique, nous prenons en charge la gestion de vos contrats de mise à jour logiciels, numéros de série, renouvellement....



Votre assistance

Le support utilisateur Navision est accessible aux heures d'ouvertures suivantes :

Du lundi au vendredi, hors jours fériés légaux
De 9h00 à 12h30 et de 13h30 à 18h00

L'assistance téléphonique dédiée

- > Un centre d'appel français spécialisé
- > Par téléphone au 0 826 46 1000 choix 3
- > Les pièces jointes et les demandes non urgentes peuvent également être transmises : Par mail à support.nav@prodware.fr par la fiche d'anomalie en pièce jointe
- > Un accès illimité
- > Un service disponible du lundi au vendredi de 9h00 à 12h30 et de 13h30 à 18h00
- > Prise en compte immédiate de l'appel
- > Procédures d'escalade
- > Engagement de rappel dans les 5 heures ouvrées
- > 7 experts métiers dédiés
- > Traçabilité et suivi rigoureux des appels

La prise en main à distance

- > Nos techniciens disposent d'une solution web de prise en main à distance afin d'aider au diagnostic dans les meilleurs délais
- > L'expert vous montre les démarches à suivre ou vous guide dans vos manipulations.



Consultez-nous pour souscrire

0 979 999 799
infos@prodware.fr

L'offre TRAINING & LEARNING

C'est, en 2020, **192** collaborateurs
100% à votre disposition sur toute la France

prodware
adjust

TRAINING
& LEARNING



Le saviez-vous ?

Prodware Training & Learning, en 2020, c'est

- > Plus de **1 646** stagiaires ⁽¹⁾
- > Dans sa catégorie, un classement dans les **2%** des organismes de formation ayant formé le plus de stagiaires ^{(1) (2)}
- > Plus de **250** programmes de formations à disposition sur notre site ⁽⁴⁾

Prodware Training & Learning, en 2020, c'est

- > **94,5 %** de taux de satisfaction ⁽³⁾

La méthode "Training & Learning", c'est

- > La certitude d'une qualité constante de service quels que soient le cours ou le formateur
- > Des livrables standards, quel que soit le domaine
- > Un processus de traitement unique pour toutes vos demandes, remarques, réclamations
- > La garantie d'un service qui s'adapte à vos collaborateurs



Prodware SA au capital de 5 330 364,00 € - Siège social 45, Quai de la Seine 75019 Paris RCS Paris B 352 335 962
Déclaration d'activité de formation n° 11 754693875 - Cet enregistrement ne vaut pas agrément de l'Etat. - Les prix sont exprimés en euros, hors taxe, hors frais. Nos conditions générales de vente sont consultables sur notre site : www.prodware.fr.

Crédit photo : Getty Image - Les différents logos sont déposés par leurs propriétaires respectifs. Sage, Autodesk, Microsoft sont des marques déposées par leurs propriétaires respectifs.

« Training & Learning » signifie « S'entraîner et Apprendre ».

Pour toute réclamation : TrainingLearning@prodware.fr. - Imprimé par nos soins en absence d'autres mentions.



Ne pas jeter sur la voie publique

(1) Données de janvier à décembre 2020 source Directe. (2) Code marché 310. (3) Données de janvier à mai 2018 source Prodware. (4) www.prodware.fr (5) Certificats consultables sur notre site à partir du 30 juin 2020

Prodware encourage l'engagement des personnes en situation de handicap

Dans le cadre de sa politique RSE, Prodware a à cœur d'accompagner les personnes en situation de handicap dans leur montée en compétence. Nous vous invitons à contacter votre interlocuteur commercial pour en connaître nos modalités spécifiques.



Favoriser l'accès à la formation pour les personnes en situation de handicap

Le Groupe Prodware porte un soin particulier à l'accueil des personnes en situation de handicap. Afin de vous proposer des conditions adaptées, Prodware vous invite à informer dès votre première demande, de la nature de votre handicap et de vos besoins spécifiques.



Accéder à nos formations en présentiel

L'engagement Prodware pour l'inclusion se formalise par un réseau externe et interne d'experts nous permettant d'adapter nos moyens de formation en direction de tous les publics.

Pour les personnes à mobilité réduite

Nos centres de formations sont conçus pour accueillir dans le confort les personnes à mobilité réduite. Notre attention se porte également sur la localisation des centres, facilement accessibles par les transports publics, et proches des services essentiels.

Pour les personnes atteintes d'un handicap visuel

Nous adaptons les supports de formations par une impression adaptée à la vue des participants. Vous pouvez nous demander leur mise à leur disposition en amont de votre formation. Ainsi vous pourrez les transposer en braille avec votre logiciel. N'ayez aucune hésitation à nous demander l'accès pour votre chien guide et d'assistance, ils sont acceptés au sein de nos centres.

Pour les personnes atteintes d'un handicap auditif

Nous pouvons mettre en place un traducteur en langue des signes qui se coordonnera en amont de la formation avec vous et votre formateur. En cas de coût supplémentaire, vous en serez averti avant votre formation. Dans le cadre de notre plan sanitaire, les formateurs peuvent disposer de masques homologués et offrant la lecture labiale.

Accès à nos formations à distance

Un sous-titrage est accessible grâce aux fonctionnalités inclusives de nos outils, que ce soit pour les supports de formation ou lors des classes virtuelles.

Pour tout savoir sur la formation professionnelle

Si vous êtes en situation de handicap et que vous souhaitez développer vos compétences, des dispositifs d'informations sont à votre disposition pour répondre à vos questions :

Pour comprendre la formation professionnelle :
[le site du gouvernement](#)

Pour trouver des réponses à vos besoins :
[Agefiph](#)



OFFRE DE FORMATION Prodware Adjust Training & Learning



POLITIQUE & OBJECTIFS QUALITÉ



La politique Qualité de Prodware vise, sur son activité de Formation portée par le programme « Prodware Adjust Training & Learning », la satisfaction de ses clients et parties prenantes :

- › Assurer l'alignement de nos programmes de formations avec la réalité des enjeux métiers
- › Améliorer continuellement notre offre par la prise en compte des retours des parties prenantes et garantir l'excellence des prestations de formations en répondant aux attentes des apprenants
- › Placer l'apprenant au centre de ses préoccupations, quel que soit son statut en terme de mobilité ou de handicap
- › Mettre à disposition les ressources matérielles nécessaires aux apprenants dans le cadre du programme « Prodware Adjust Training & Learning »
- › Assurer aux apprenants l'expertise, la pertinence et le professionnalisme des formateurs

- › Maintenir la qualité des formations dispensées et poursuivre le développement nécessaire à la bonne tenue du programme « Prodware Adjust Training & Learning »
- › Conserver une position d'acteur reconnu de la formation professionnelle, notamment par le développement des nouvelles technologies - sur le périmètre suivant : Activités Innovation & Design, Activité Infrastructure, Activités Microsoft Business Solutions, Activités Sage
- › Assurer et maintenir la conformité et la réglementation
- › Être identifié et référencé durablement par les financeurs (OPCO, Pôle Emploi, Régions, Collectivités, Etat et Europe) et acteurs de la formation professionnelle

Jean-Michel BEZARD
Directeur Activité Prodware
Innovation & Design

Frédéric CHAMPALBERT
Vice-Président France et
Luxembourg

Thierry DELHOMMAIS
Directeur Activité Sage

François RICHARD
CIO Groupe

02 juin 2021 15:34 CEST	02 juin 2021 10:20 CEST	02 juin 2021 14:54 CEST	02 juin 2021 15:12 CEST
DocuSigned by: BEZARD 883C5A12FB71432...	DocuSigned by: Frédéric Champalbert 02E376899504445...	DocuSigned by: Thierry Delhommais BE080530797143E...	DocuSigned by: FR 771080CE317549C...

Prodware dans le monde



- Agences Prodware
- Réseau mondial d'alliances et de partenaires

www.prodware.fr

Informations France : +33 (0) 979 999 799*
Informations Export : +33 (0) 979 999 795*



Prodware France

45, quai de la Seine, 75019 PARIS
infos@prodware.fr

