

# Doublement du chiffre d'affaires en 2023 : 380,6 M€

- Croissance organique de plus de 5%
- Contribution majeure, pour le moyen terme, des nouvelles récentes acquisitions

Chiffre d'affaires non audité normes IFRS (en M€)	2023	2022	Variation en données publiées	Variation à périmètre constant
S1 2023	108,3	87,3	+24,2%	+5,0%
S2 2023	272,2	101,0	+169,5%	+5,1%
TOTAL 2023	380,6	188,3	+102,1%	+5,1%

### Forte croissance en 2023 portée par les nouvelles acquisitions

En 2023, PRODWARE a réalisé un chiffre d'affaires de 380,6 M€ contre 188,3 M€ en 2022, en forte augmentation de 102,1% en données publiées. Retraitée de la contribution des acquisitions WESTPOLE, PROTINUS & NUT CONSULTING, intervenues au cours de l'exercice, la croissance à périmètre constant s'établit à 5,1%, témoignant de la résilience du business model de PRODWARE dans une conjoncture économique globalement morose en Europe.

Grâce notamment à ses récentes acquisitions tactiques, PRODWARE ajoute à ses positions historiques sur les marchés SMB et SMC une bonne présence auprès des Grands Donneurs d'ordre du secteur Privé et Public. Le portfolio du groupe s'élargit aussi avec les métiers du « Managed Sourcing et de l'IT Infrastructure Optimisation » particulièrement importants pour les clients à la recherche de toujours plus d'agilité et d'expertise.

L'activité Intégration/Services ressort à 72,0 M€ soit une croissance de 2,1% et un poids de 18,9% dans le CA total.

Le revenu en mode SaaS, excluant la partie des services associés, affiche 55,9 M€ en hausse plus soutenue de 7,8%. PRODWARE poursuit ses efforts pour favoriser la récurrence de ses revenus, afin d'accroître ses marges et de mieux anticiper ses besoins d'investissement.

Sur le plan géographique, l'activité à l'export progresse fortement sous l'effet notamment de l'intégration des nouvelles entités. Le chiffre d'affaires à l'international en 2023 représente 299,8 M€, soit 78,8% du CA total contre 53,1% en 2022.

Gilles Broquelet

CapValue T: 01 80 81 50 00

gbroquelet@capvalue.fr



## Communiqué de presse Paris, le 19 février 2024,7h00

#### **Perspectives**

Le groupe va poursuivre son plan stratégique 2024-2026 en privilégiant l'approche « one brand, one market » et développer ainsi les principaux métiers de la transformation digitale dans une approche de partenaire expert recherché par le marché. Cela au sein d'un groupe capable de porter la totalité de l'accompagnement de ses clients dans leur parcours de transformation digitale, à travers une logique de One Stop Shop.

Le groupe apportera une attention particulière à la maîtrise de ses charges en s'appuyant sur une meilleure absorption de ses frais fixes grâce à sa nouvelle taille proche de 700 M€ sur la base du CA 2023 proforma\*.

\*Incluant les 3 acquisitions de 2023, comme si elles avaient été intégrées dans le périmètre du groupe au 01/01/2023.

### À propos de Prodware

Forts de 30 ans d'expérience et de savoir-faire dans le domaine de l'innovation IT, nous nous engageons à proposer de la valeur et notre expertise à nos clients du monde entier. Qu'il s'agisse de concrétiser les stratégies Cloud les plus ambitieuses, de développer des outils de prise de décision reposant sur l'intelligence artificielle ou de créer des applications IoT, Prodware reste à la pointe de l'innovation.

Depuis toujours, Prodware s'appuie sur l'évolution technologique pour aider les entreprises à entrer dans l'avenir, en créant les modèles économiques de demain pour les secteurs de la fabrication, de la vente et de la distribution, des services professionnels et de la finance.

Le groupe Prodware rassemble plus de 1 900 collaborateurs présents dans 15 pays. Il a réalisé un chiffre d'affaires de 380,6 M€ en 2023. Coté sur Euronext Growth, Prodware SA est éligible aux FCPI et au PEA PME.

Plus d'informations : www.prodware-group.com

Gilles Broquelet

CapValue T: 01 80 81 50 00

gbroquelet@capvalue.fr

**EURONEXT GROWTH**